



**MINISTERIO DE INDUSTRIA Y COMERCIO
(MIC)**



**DIRECCION DE COMERCIO EXTERIOR
Y ADMINISTRACION DE TRATADOS COMERCIALES
(DICOEX)**

INFORME
SEGUIMIENTO A LOS ACUERDOS COMERCIALES
Enero - Diciembre 2009

Agosto 2010
Santo Domingo, D.N.
República Dominicana





MINISTERIO DE INDUSTRIA Y COMERCIO
(MIC)



DIRECCION DE COMERCIO EXTERIOR
Y ADMINISTRACION DE TRATADOS COMERCIALES
(DICOEX)

INFORME
SEGUIMIENTO A LOS ACUERDOS COMERCIALES
Enero – Diciembre 2009

MINISTRO

José Ramón Fadul

DIRECTORA

Yahaira Sosa M.

COORDINACION TECNICA

Manuel Rodríguez A.

EQUIPO DE TRABAJO

Vladimir C. Pimentel F.

Irina Beliaeva

Katrina Naut

COLABORACION:

Miguelina Estevez - Russelia García –

Leidylin Contreras - Ariel Gautreaux -Máximo Peña

La información y los puntos de vista expresados en este Informe son responsabilidad exclusiva del equipo técnico de la Dirección, y no representan necesariamente las opiniones del Ministerio de Industria y Comercio, o del Gobierno Dominicano. El material de esta publicación está protegido por los derechos de autor. Las solicitudes de autorización para reproducir total o parcialmente esta publicación, así como cualquier pregunta, comentario o sugerencia deben dirigirse a las oficinas de la DICOEX. Todos los derechos reservados.





SOBRE LA DICOEX:

La Dirección de Comercio Exterior y Administración de Tratados Comerciales Internacionales (DICOEX) ejecuta la política de comercio exterior del país, fomentando el desarrollo de los sectores productivos. Tiene a su cargo la programación del desarrollo de esa actividad para lograr el objetivo trazado, así como de hacer cumplir las legislaciones y normativas existentes en materia de Comercio Exterior.

Misión:

Su misión fundamental es facilitar, mediante una efectiva administración, el flujo de comercio entre la República Dominicana y los países y bloques de países con los cuales el Estado Dominicano ha suscrito tratados de libre comercio, a fin de propiciar el crecimiento de la economía del país y, con ello, mejorar las condiciones de vida de todos los dominicanos.

Objetivos:

Sus objetivos son participar, de manera proactiva, en el incremento de la competitividad del sector económicamente productivo de la República Dominicana, maximizando los beneficios que se derivan de un excelente flujo del comercio, brindando servicios de calidad, asesoría, capacitación e información oportuna, tanto a nivel nacional como internacional.





Funciones:

- 1. Actúa como Sección Nacional del Secretariado del Consejo Conjunto de Administración de los tratados y acuerdos de libre comercio suscritos por la República Dominicana con otros países y bloques de países.*
- 2. Sirve como centro de información de los tratados y acuerdos, así como de punto de contacto para transmitir y recibir comunicaciones en el marco de los mismos.*
- 3. Brinda apoyo administrativo a los tribunales arbitrales contemplados en los tratados y acuerdos.*
- 4. Apoya la labor de los comités y grupos establecidos en los TLC's.*
- 5. En su calidad de Sección Nacional del Secretariado y actuando como Comité Técnico de Apoyo, proporciona asistencia al Consejo Conjunto de Administración.*
- 6. Coordina con otros organismos del Estado las funciones relacionadas con la administración de tratados o acuerdos comerciales internacionales.*
- 7. Sirve como servicio de notificación, información y seguimiento en todo lo concerniente a procesos y procedimientos para la investigación de origen de los productos y servicios que conforman el flujo de comercio entre las partes.*
- 8. Es responsable de la implementación, aplicación y administración de todos los tratados y acuerdos de libre comercio de los cuales la República Dominicana es signataria.*
- 9. Representa al Ministerio de Industria y Comercio, Vicepresidenta de la Comisión Nacional de Negociaciones Comerciales (CNNC), en el área de Acceso a Mercados en los foros de negociaciones multilaterales y bilaterales.*

Servicios al sector productivo nacional:

- 1. Asesoría sobre el alcance y aplicación de los tratados y acuerdos comerciales suscritos por la República Dominicana.*
- 2. Orientación acerca de las instituciones nacionales ligadas al comercio exterior.*
- 3. Información comercial en general.*
- 4. Información acerca de negociaciones comerciales internacionales.*
- 5. Defensa de los intereses del Estado dominicano ante foros y organismos especializados en materia de comercio exterior.*
- 6. Biblioteca con temas especializados (OMC, ALCA, Banco Central, Centro de Promoción de la Exportaciones, etc.).*
- 7. Acceso a bases de datos internacionales. Textos de los tratados y acuerdos suscritos por el Estado dominicano y sus respectivos protocolos.*

PERSONAL DICOEX – AÑO 2009

Dirección:

Yahaira Sosa M.

Coordinación Ejecutiva:

Karina Alcántara (*Coordinadora*)

Delta Feliz

Victor Pujols

Perla Bisonó

Sugey Pinales

Coordinación Estudios Económicos:

Manuel Rodríguez A. (*Coordinador*)

Vladimir Pimentel F.

Irina Beliaeva

Coordinación Acceso a Mercado:

Miguelina Estevez (*Coordinadora*)

Ana Karina Cordero

Mayive Mustafá

Marienna Hyar

José Carlos Medina

Coordinación Legal e Institucional:

Leidylin Contreras (*Coordinadora*)

Katrina Naut

Ariel Gautreaux G.

Maximo Peña

Russelia García

Coordinación Gestión de Calidad:

Wendy Adams N. (*Coordinadora*)

Josefina Gil

Coordinación Oficinas en el Exterior y Proyectos:

Pavel Rivas G. (*Coordinador*)

Denis Fernández

Coordinación Cooperación Internacional y Fortalecimiento Capacidades Comerciales:

Alberto Durán (*Coordinador*)

René Taveras

Maria Chotín

Miguel Ángel Torres

Coordinación Oficina Regional Norte:

Haydee Fadul L. (*Coordinadora*)

Elizabeth Anico G.

Danixa Santos G.

Rubén Bretón M.

Coordinación Oficina del Exterior, con asiento Washington D.C.

Virgilio Mota (*Coordinador*)





CONTENIDO

	Pág.
Siglas.....	16
Países Signatarios según Acuerdo Comercial.....	17
Presentación.....	18
Consideraciones sobre los Datos.....	20

PRIMERA PARTE: EL SECTOR EXTERNO DOMINICANO

1. Descripción General del Sector Externo de República Dominicana.....	22
2. Estructura del Comercio Exterior Dominicano de Mercancías.....	29
2.1. Distribución Comercio de Mercancías según Áreas de Acuerdos.....	29
2.2. Exportaciones e Importaciones según uso o Destino Económico.....	33

SEGUNDA PARTE: FLUJOS COMERCIALES DE BIENES AREAS DE TRATADOS

3. Acuerdo de Libre Comercio con la CARICOM.....	38
3.1. Exportaciones Totales.....	38
3.1.1. Exportaciones por países.....	38
3.1.2. Importaciones por productos.....	39
3.2. Importaciones Totales.....	40
3.2.1. Importaciones por países.....	41
3.2.2. Importaciones por productos.....	42
3.3. Balanza Comercial.....	43
3.4. Haciendo Negocios.....	44
3.5. Libertad Económica.....	46
3.6. Asuntos Legales e Institucionales.....	47
4. Tratado de Libre Comercio con Centroamérica.....	48
4.1. Exportaciones Totales.....	48
4.1.1. Exportaciones por países.....	48
4.1.2. Exportaciones por productos.....	49



4.2. Importaciones Totales.....	50
4.2.1. Importaciones por países.....	50
4.2.2. Importaciones por productos.....	51
4.3. Balanza Comercial.....	52
4.4. Indicadores de Comercio Exterior.....	52
4.4.1. Coeficiente de Apertura Comercial.....	52
4.4.2. Intercambio Comercial por Habitante.....	54
4.4.3. Índice de Tipo de Cambio Real.....	55
4.4.4. Coeficiente Penetración de Mercados.....	56
4.4.5. Índice Ventajas Comparativas Reveladas.....	58
4.5. Índice Global de Competitividad.....	61
4.6. Haciendo Negocios.....	63
4.7. Libertad Económica.....	64
4.8. Asuntos Legales e Institucionales.....	65
5. Acuerdo de Alcance Parcial con la República de Panamá.....	67
5.1. Exportaciones.....	67
5.1.1. Exportaciones por productos.....	67
5.2. Importaciones.....	68
5.2.1. Importaciones por productos.....	68
5.3. Balanza Comercial.....	69
5.4. Indicadores de Comercio Exterior.....	70
5.4.1. Coeficiente Penetración de Mercados.....	70
5.4.2. Índice Ventajas Comparativas Reveladas.....	70
5.5. Asuntos Legales e Institucionales.....	71
6. Tratado de Libre Comercio con Centroamérica y Estados Unidos.....	72
6.1. Exportaciones Totales.....	72
6.1.1. Exportaciones por países.....	72
6.1.2. Exportaciones por productos.....	73
6.1.3. Arancel Pagado en EE.UU.....	74



6.2. Importaciones Totales.....	74
6.2.1. Importaciones por países.....	75
6.2.2. Importaciones por productos.....	76
6.3. Balanza Comercial.....	77
6.4. Flujos Comerciales Bajo Tratado.	77
6.4.1. Cargos Generales de Importación.....	78
6.5. Indicadores de Comercio Exterior.....	79
6.5.1. Coeficiente Penetración de Mercados.....	79
6.5.2. Índice Ventajas Comparativas Reveladas.....	81
6.6. Asuntos Legales e Institucionales.....	83
7. Acuerdo de Asociación Económica con el CARIFORO y la Comunidad Europea.....	88
7.1. Exportaciones Totales.....	88
7.1.1. Exportaciones por países.....	88
7.1.2. Exportaciones por productos.....	90
7.2. Importaciones Totales.....	92
7.2.1. Importaciones por países.....	92
7.2.2. Importaciones por productos.....	94
7.3. Balanza Comercial.....	94
7.4. Indicadores de Comercio Exterior.....	95
7.4.1. Coeficiente Penetración de Mercados.....	95
7.4.2. Índice Ventajas Comparativas Reveladas.....	97
7.5. Asuntos Legales e Institucionales.....	98
APENDICE: Indicadores de Comercio Exterior.....	101



CUADROS:

No. CUADRO	TITULO	Pág.
Cuadro No. 1.1:	Principales Cuentas Balanza de Pagos	22
Cuadro No. 1.2	Flujos de Inversión Extranjera Directa, Países Bajo Acuerdos	25
Cuadro No. 2.1	Exportaciones según Bloques Comerciales	30
Cuadro No. 2.2:	Importaciones No Petroleras según Bloques Comerciales	31
Cuadro No. 2.3:	Balanza Comercial No Petrolera, según Bloques Comerciales	32
Cuadro No. 2.4:	Participación Exportaciones Según Uso o Destino	34
Cuadro No. 2.5:	Participación Importaciones Según Uso o Destino	35
Cuadro No. 3.1:	Participación y Tasa de Crecimiento por Países, Exportaciones hacia Bloque TLC RD-CARICOM	39
Cuadro No. 3.2:	Participación por Producto, Exportaciones hacia Bloque de Países TLC RD-CARICOM	40
Cuadro No. 3.3:	Participación y Tasa de Crecimiento por Países, Importaciones desde Bloque TLC RD-CARICOM	41
Cuadro No. 3.4:	Participación por Producto, Importaciones desde Bloque de Países TLC RD-CARICOM	42
Cuadro No. 4.1:	Participación y Tasa de Crecimiento por Países, Exportaciones hacia Bloque CA	48
Cuadro No. 4.2:	Participación por Producto, Exportaciones hacia Bloque de Países CA	49
Cuadro No. 4.3:	Participación y Tasa de Crecimiento por Países, Importaciones desde Bloque CA	50
Cuadro No. 4.4:	Participación por Producto, Importaciones desde Bloque de Países CA	51
Cuadro No. 4.5:	Coefficiente de Apertura Comercial, Centroamérica y República Dominicana	53
Cuadro No. 4.6:	Índice Ventajas Comparativas Reveladas en Costa Rica	59
Cuadro No. 4.7:	Índice Ventajas Comparativas Reveladas en El Salvador	59
Cuadro No. 4.8:	Índice Ventajas Comparativas Reveladas en Guatemala	60
Cuadro No. 4.9:	Índice Ventajas Comparativas Reveladas en Honduras	60
Cuadro No. 4.10:	Índice Ventajas Comparativas Reveladas en Nicaragua	61
Cuadro No. 4.11:	Posición según Índice de Libertad Económica, Centroamérica y República Dominicana	65
Cuadro No. 5.1:	Participación por Producto, Exportaciones hacia Panamá	67
Cuadro No. 5.2:	Participación por Producto, Importaciones desde Panamá	68
Cuadro No. 5.3:	Índice Ventajas Comparativas Reveladas en Panamá	71
Cuadro No. 6.1:	Participación y Tasa de Crecimiento por Países, Exportaciones hacia Bloque DR-CAFTA	72
Cuadro No. 6.2:	Participación por Producto, Exportaciones hacia Bloque de Países DR-CAFTA	73



CUADROS:

No. CUADRO	TITULO	Pág.
Cuadro No. 6.3:	Arancel Pagado en Estados Unidos	74
Cuadro No. 6.4:	Participación y Tasa de Crecimiento por Países, Importaciones desde Bloque DR-CAFTA	75
Cuadro No. 6.5:	Participación por Producto, Importaciones desde Bloque de Países DR-CAFTA	76
Cuadro No. 6.6:	Cargos Generales Importaciones Bajo DR-CAFTA	79
Cuadro No. 6.7:	Índice Ventajas Comparativas Reveladas en Estados Unidos	82
Cuadro No. 7.1:	Participación y Tasa de Crecimiento por Países, Exportaciones hacia Bloque EPA	89
Cuadro No. 7.2:	Exportaciones hacia Principales Diez Países de la UE27	90
Cuadro No. 7.3:	Participación por Producto, Exportaciones hacia Bloque de Países UE27	90
Cuadro No. 7.4:	Participación por Producto, Exportaciones hacia la República de Haití	91
Cuadro No. 7.5:	Participación y Tasa de Crecimiento por Países, Importaciones desde Bloque DR-CAFTA	93
Cuadro No. 7.6:	Importaciones desde Principales Diez Países de la UE27	93
Cuadro No. 7.7:	Participación por Producto, Importaciones desde Bloque de Países UE27	94
Cuadro No. 7.8:	Índice Ventajas Comparativas Reveladas en UE27	97



GRAFICOS:

No. GRAFICO	TITULO	Pág.
Gráfico No. 1.1:	Exportaciones e Importaciones Generales de Bienes	23
Gráfico No. 1.2:	Tasa de Cambio Nominal Promedio Mensual	26
Gráfico No. 1.3:	Evolución Mensual Tipo de Cambio Real, US Dólar	27
Gráfico No. 1.4:	Evolución Mensual Tipo de Cambio Real, Euro	28
Gráfico No. 3.1:	Exportaciones hacia Bloque de Países TLC RD-CARICOM	38
Gráfico No. 3.2:	Importaciones desde Bloque de Países TLC RD-CARICOM	41
Gráfico No. 3.3:	Balanza Comercial no Petrolera, Bloque de Países TLC RD-CARICOM	43
Gráfico No. 3.4:	Posición “Doing Business”, Bloque de Países TLC RD-CARICOM	45
Gráfico No. 3.5:	Índice de Libertad Económica, Bloque de Países TLC RD-CARICOM	46
Gráfico No. 4.1:	Exportaciones hacia Bloque de Países Centroamérica	48
Gráfico No. 4.2:	Importaciones desde Bloque de Países Centroamérica	50
Gráfico No. 4.3:	Balanza Comercial No Petrolera con Bloque Países Centroamérica	52
Gráfico No. 4.4:	Intercambio Comercial por Habitante, Centroamérica y República Dominicana	54
Gráfico No. 4.5:	Tipo de Cambio Real Mensual, Centroamérica y República Dominicana	55
Gráfico No. 4.6:	Coefficiente de Penetración de Mercado en Costa Rica y Participación sobre Total Importaciones desde Dominicana	56
Gráfico No. 4.7:	Coefficiente de Penetración de Mercado en El Salvador y Participación sobre Total Importaciones desde Dominicana	57
Gráfico No. 4.8:	Coefficiente de Penetración de Mercado en Guatemala y Participación sobre Total Importaciones desde Dominicana	57
Gráfico No. 4.9:	Coefficiente de Penetración de Mercado en Honduras y Participación sobre Total Importaciones desde Dominicana	57
Gráfico No. 4.10:	Coefficiente de Penetración de Mercado en Nicaragua y Participación sobre Total Importaciones desde Dominicana	58
Gráfico No. 4.11:	Índice Global de Competitividad, Centroamérica y República Dominicana	62
Gráfico No. 4.12:	Posición Doing Business, Países Firmantes TLC RD-Centroamérica	63
Gráfico No. 4.13:	Índice de Libertad Económica, Países Signatarios TLC RD-Centroamérica	64
Gráfico No. 5.1:	Exportaciones hacia Panamá	67
Gráfico No. 5.2:	Importaciones desde Panamá	68
Gráfico No. 5.3:	Balanza Comercial No Petrolera con Panamá	69
Gráfico No. 5.4:	Coefficiente de Penetración de Mercado en Panamá y Participación sobre Total Importaciones desde Dominicana	70
Gráfico No. 6.1:	Exportaciones hacia Bloque de Países DR-CAFTA	72
Gráfico No. 6.2:	Importaciones desde Panamá	75



GRAFICOS:

No. GRAFICO	TITULO	Pág.
Gráfico No. 6.3:	Balanza Comercial No Petrolera con Panamá	77
Gráfico No. 6.4:	Participación Exportaciones Preferenciales	78
Gráfico No. 6.5:	Coefficiente Penetración Exportaciones Totales hacia EE.UU, Centroamérica y República Dominicana	80
Gráfico No. 6.7:	Coefficiente de Penetración de Mercado en EE.UU. y Participación sobre Total Importaciones desde Dominicana	81
Gráfico No. 7.1:	Exportaciones hacia Bloque de Países EPA	88
Gráfico No. 7.2:	Importaciones desde Bloque de Países EPA	92
Gráfico No. 7.3:	Balanza Comercial no Petrolera, Bloque de Países EPA	95
Gráfico No. 7.4:	Coefficiente de Penetración Exportaciones hacia UE27, desde Países Cariforo	96
Gráfico No. 7.5:	Coefficiente de Penetración de Mercado en UE27. y Participación sobre Total Importaciones desde Dominicana	96



SIGLAS Y DEFINICIONES

ACR	Acuerdos Comerciales Regionales
AAP	Acuerdo de Alcance Parcial
Área de Tratados	Conjunto de países con los cuales RD tiene acuerdos comerciales en vigencia.
CA	Centroamérica
CAC	Coefficiente Apertura Comercial
CPM	Coefficiente Penetración Mercado
CARICOM	Caribbean Community (Comunidad del Caribe)
CARIFORO	Foro del Caribe
DGA	Dirección General de Aduanas
DICOEX	Dirección de Comercio Exterior y Administración de Tratados Comerciales
DR-CAFTA	Dominican Republic - Central America Free Trade Agreement
EE.UU.	Estados Unidos
EPA	Economic Partnership Agreement
FOB	Free on Board
ICG	Índice de Competitividad Global
IVCR	Índice de Ventaja Comparativa Revelada
IED	Inversión Extranjera Directa
ITCR	Índice de Tipo de Cambio Real
MCCA	Mercado Común Centroamericano
MIC	Ministerio de Industria y Comercio
OMC	Organización Mundial del Comercio
PIB	Producto Interno Bruto
RD	República Dominicana
SECMCA	Secretaría Ejecutiva Consejo Monetario Centroamericano
S.A.	Sistema Armonizado de Codificación y Clasificación Arancelaria
TCR	Tipo de Cambio Real
TLC	Tratado de Libre Comercio
USITC	United States International Trade Commission
UE27	Se refiere a los 27 países miembro de la Unión Europea.



PAISES SIGNATARIOS SEGÚN ACUERDOS COMERCIALES

ACUERDO	PAISES SIGNATARIOS ¹	FIRMA	ENTRADA EN VIGENCIA
RD-CARICOM	Antigua y Barbuda, Barbados, Belice, Dominica, Granada, Guyana, Jamaica, Montserrat, Surinam, Trinidad y Tobago, San Cristóbal y Nieves, San Vicente y Granadinas, y Santa Lucía	Agosto 1998	Diciembre 2001
RD-CA	Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.	Abril 1998	Marzo 2002
RD-Panamá	Panamá	Julio 1985	Noviembre 2003
DR-CAFTA	Estados Unidos y Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.	Agosto 2004	Marzo 2007
EPA	Los 27 países de la Unión Europea: Alemania, Bélgica, Bulgaria, Chipre, Dinamarca, España, Estonia, Francia, Hungría, Italia, Letonia, Lituania, Luxemburgo, Malta, República Checa. Además de los países del CARIFORO: Antigua y Barbuda, Bahamas, Barbados, Belice, Dominica, Granada, Grecia, Guyana, Haití, Irlanda, Jamaica, Montserrat, Surinam, Trinidad y Tobago, San Cristóbal y Nieves, San Vicente y Granadinas y Santa Lucía	Octubre 2008	Enero 2009

¹ Países signatarios de cada acuerdo, además de República Dominicana.



PRESENTACION

El Ministerio de Industria y Comercio (MIC), a través de la Dirección de Comercio Exterior y Administración de Tratados Comerciales (DICOEX), pone a disposición del público el Informe de Seguimiento a los Acuerdos Comerciales, correspondiente al período Enero-Diciembre del año 2009, con acceso posible en la página web del Ministerio en <http://www.seic.gov.do/comercioexterior/>.

Con esta publicación, la DICOEX se aproxima al cumplimiento de sus objetivos institucionales y da cumplimiento a sus funciones, ofreciendo informaciones sobre comercio exterior, especialmente aquellas referidas a los acuerdos comerciales vigentes para República Dominicana, como son: **1. Tratado de Libre Comercio con la Comunidad Caribeña (CARICOM); 2. Tratado de Libre Comercio con Centroamérica; 3. Acuerdo de Alcance Parcial con la República de Panamá; 4. Tratado de Libre Comercio con Centroamérica y los Estados Unidos; y 5. Acuerdo de Asociación Económica con los 27 países de la Unión Europea y las economías del CARIFORO.**

Este Informe busca mostrar el resultado del comercio exterior dominicano a nivel de los Tratados suscritos por el país, en el que se expone el valor del comercio, la participación de los países dentro de cada bloque, la estructura de las exportaciones e importaciones, así como la evolución entre un periodo y otro. Además se integran indicadores sobre el comercio exterior, como el Coeficiente de Penetración de Mercado y el Índice de Ventajas Comparativas Reveladas.

Igualmente se valora el posicionamiento de República Dominicana de acuerdo algunos datos comparativos, como resultado de algunos reportes de organismos internacionales, como son: el Doing Business del Grupo del Banco Mundial, Economic Freedom de la Heritage Foundation y el Global Competitiveness Report del Economic Forum.

En la **primera parte** se ofrece una descripción sobre el sector externo dominicano de forma general, destacando la estructura del comercio exterior dominicano en cuanto a la comparación del flujo comercial por acuerdos y la estructura de los intercambios de bienes según uso o destino económico de los mismos.



En la **segunda parte**, se desarrolla en detalle las características del comercio de bienes, describiendo las exportaciones, importaciones y balanza comercial con cada uno de los bloques comerciales a los cuales el país está vinculado, iniciando con la CARICOM, seguido por Centroamérica, Panamá, DR-CAFTA y finalmente el EPA con EU27 y CARIFORO. Además de los indicadores mencionados en párrafos precedentes.

Mientras en la **tercera parte**, se integra, como en todos los Informes trimestrales de esta DICOEX, el resumen de uno de los reportes de investigación elaborados para los trabajos referidos al comercio exterior dominicano, sean esto propios del personal técnico de la Dirección y/o bajo contratación externa. En esta oportunidad el trabajo seleccionado fue: “El DR-CAFTA y la Inversión Extranjera Directa en República Dominicana.

Como se podrá apreciar, en cada uno de los capítulos dedicados a los Acuerdos Comerciales firmados por República Dominicana, se integra al final de cada uno el tema de los **Asuntos Legales e Institucionales** con los cuales tiene que ver esta Dirección. De esta forma se ofrece un resumen sobre las principales actividades vinculadas a cada bloque comercial así como aquellos asuntos de orden normativo con los cuales fue necesario trabajar durante el año al cual se refiere este Informe.

Finalmente, se recomienda la lectura de las Consideraciones Metodológicas para poder comprender claramente el manejo de las cifras utilizadas en este documento, con lo cual se facilitan las puntualizaciones derivadas de los análisis. En otro sentido, se ofrece un Apéndice con las fórmulas matemáticas utilizadas, en especial aquellas referidas a los indicadores de comercio exterior contenidos en el Informe.

Esperamos que los lectores e interesados en el Informe de Seguimiento a los Acuerdos Comerciales, Enero-Diciembre 2009, encuentren en este una herramienta útil y oportuna para sus labores sean estas autoridades gubernamentales, la comunidad académica, agentes económicos y/o el público en general.



CONSIDERACIONES SOBRE LOS DATOS (CIFRAS)

El Informe se nutre principalmente con informaciones descriptivas sobre el intercambio de bienes (mercancías) entre la República Dominicana y los socios comerciales con los cuales tiene en vigencia acuerdos comerciales. Para esto se utilizan instrumentos de facilitación del análisis, como son: las **participaciones porcentuales o ponderaciones** por bloques comerciales, países o productos, según sea el caso; variables de **estructura y distribución**; **cambios absolutos y relativos** en los datos trabajados; así como algunos **indicadores sobre el comercio exterior**, explicados en detalle en el Apéndice.

Por otra parte, se deberá tener en cuenta que las relaciones en los cambios porcentuales y participaciones están referidas a **valores nominales** de las mercancías exportadas e importadas. Así mismo, los valores de estos flujos comerciales, son presentados en valores FOB (“Free on Board”, por sus siglas en inglés).

En este sentido, las cifras utilizadas son los intercambios comerciales acumulados para los doce (12) meses del año 2009, en comparación con igual período del año 2008, utilizando para esto las cifras preliminares de la **Dirección General de Aduanas (DGA)** y del **Banco Central**, como fuentes nacionales. Además fueron integrados los datos de fuentes (bases de datos) internacionales como el **Trade Map de la International Trade Center (ITC)**, **United States International Trade Commission (USITC)** y del **EUROSTAT de la Comisión Europea**.

Todas las informaciones han sido trabajadas en base al **Sistema Armonizado para la Descripción y Codificación de Mercancías**, donde la data nacional se presenta a nivel de Subpartida Operativa Nacional, es decir a ocho (8) dígitos, en tanto, que los datos internacionales son manejados a seis (6) dígitos (Sub-partida) del referido Sistema Armonizado (SA).

En el análisis de flujos comerciales por Acuerdos Comerciales, en los Informes se excluyen de los datos las cifras correspondientes al **Capítulo 27, (Combustibles y los Derivados del Petróleo)**, en base al Sistema Armonizado, en el interés de apartar el efecto de los resultados de la factura petrolera en el intercambio comercial, a sabiendas de que República Dominicana no es productora de petróleo.





PRIMERA PARTE:

EL SECTOR EXTERNO DOMINICANO



1. DESCRIPCION GENERAL DEL SECTOR EXTERNO DE REPUBLICA DOMINICANA².

Luego de un resultado global negativo de US\$325.8 millones en la Balanza de Pagos durante los doce meses del año 2008, para el año 2009 este valor pasó a ser superavitario en US\$409.5 millones³, continuando la senda positiva que se venía evidenciando en los cuatro años anteriores al año 2008. En este sentido, durante este último año 2009, el resultado negativo de la Cuenta Corriente se vio mejorado, al reducirse en US\$2,202.0 millones entre los años 2008 y 2009, déficits que para cada año fueron equivalentes al 9.9% y 5.0% del PIB, respectivamente.

Por otro lado, la Cuenta de Capital y Financiera redujo su saldo, congruente con el comportamiento generalizado en el flujo de capitales a nivel mundial aunque este se mantuvo positivo en US\$1,773.7 millones⁴, como se muestra en el Cuadro No. 1.1. Estas cifras son congruentes con la desaceleración del crecimiento económico registrado en los años analizados, que luego de haber alcanzado una tasa de crecimiento de 8.5% en el 2007, ya en el año 2008 la variación del PIB pasa a 5.3% y para el 2009 dicha tasa de variación alcanza la cifra de 3.5 por ciento.

Cuadro No.1.1
PRINCIPALES CUENTAS BALANZA DE PAGOS
Enero-Diciembre 2008-2009 (*Valores en Millones de US\$*)

CONCEPTOS	2008	2009
Cuenta Corriente	-4,528.8	-2,326.8
Cuenta de Capital y Financiera	4,454.6	2,680.9
<i>Errores & Omisiones</i>	-251.6	55.4
Balance Global	-325.8	409.5

FUENTE: Banco Central de la República Dominicana

Los resultados decrecientes en las transacciones (corrientes, de capital y financieras) de los agentes económicos en territorio dominicano con el resto del mundo, es validado y congruente con una tasa de crecimiento negativa de -0.6% de la economía mundial durante el año 2009, evidenciada en la tasa de crecimiento negativa de -3.2% de las

² Informaciones tomadas del documento: “Resultados Preliminares de la Economía Dominicana, Enero-Diciembre 2009”, Banco Central de la República Dominicana y de las estadísticas oficiales publicadas por esta entidad en su página web.

³ Esto implica un incremento en las Reservas Internacionales del Banco Central.

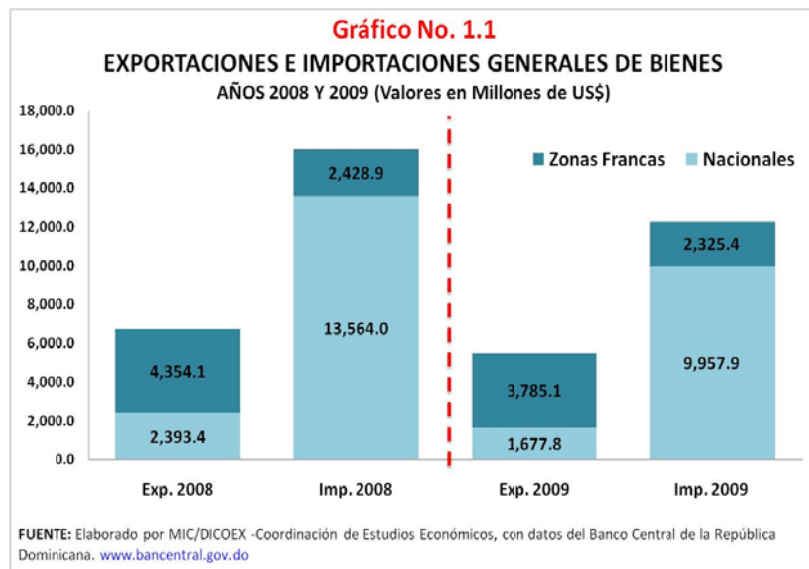
⁴ Para el detalle de la Balanza de Pagos: http://www.bancentral.gov.do/estadisticas.asp?a=Sector_Externo



economías avanzadas. Esto especialmente por los resultados en Estados Unidos y la Zona Euro, donde se identificaron caídas de -2.4% y -4.1%, respectivamente, siendo estos últimos los principales socios de la República Dominicana. A esto se incluye igualmente un crecimiento económico negativo de la región latinoamericana equivalente a -1.8%, donde el país cuenta con importantes flujos financieros derivados de transacciones económicas⁵.

Balanza Comercial. En el año 2009, la Balanza Comercial, como parte de la Cuenta Corriente de la Balanza de Pagos, fue deficitaria en US\$6,820.4 millones, alcanzando el 14.6% del PIB. Esto es, en términos absolutos y relativos, muy por debajo del déficit de US\$9,245.4 millones registrado en el año 2008, donde dicho balance correspondió al 20.2% del PIB.

Este resultado comercial se expresa por una reducción en las transacciones en lo relativo al comercio exterior dominicano, especialmente por la caída de 23.2% del valor total de las importaciones generales, por encima del decrecimiento evidenciado por el lado exportador. En el Gráfico No. 1.1, se detalla el valor de las exportaciones y las importaciones totales, diferenciando entre nacionales y de zonas francas, para los años 2008 y 2009.



⁵ FMI. World Economic Outlook, Abril 2010. <http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2010/01/pdf/text.pdf>



De esta forma la apertura de la economía dominicana, medida por el Coeficiente de Apertura Comercial, se redujo considerablemente al pasar del 49.7% registrado en el año 2008 a un resultado de 38.0% en el 2009⁶, en coherencia con los resultados del comercio internacional en ese mismo año. Esto con una cobertura de las exportaciones de bienes sobre las importaciones, por el orden del 42.2% y el 44.5%, para los años 2008 y 2009 respectivamente.

La distribución por uso o destino económico de las importaciones nacionales, en el año 2009, se concentraron básicamente en bienes de consumo con el 53.6%, seguido por las importaciones de materias primas 33.4% y los bienes de capital con el restante 13.0%, proporciones que se mantuvieron casi invariables con relación a los resultados del año 2008⁷.

En otro orden de ideas, dentro de los US\$9,957.9 millones de importaciones nacionales totales registradas durante el año 2009, las compras de petróleo y sus derivados concentraron el 26%, con US\$2,654.8 millones. Proporción inferior al 31% que representaron el petróleo y derivados sobre el valor total importado en el año 2008.

La Balanza de Servicios, con su creciente importancia económica en el año 2009, al igual que en años recientes, fue superavitaria en US\$3,087.7 millones, como resultado de unos Ingresos por Servicios de US\$4,934.8 millones frente a Egresos equivalentes a US\$1,847.1 millones. En este sentido los flujos en el renglón Viajes (Ingresos por Turismo), alcanzó un valor de US\$4,934.8 millones.

En este mismo sentido, las Transferencias Corrientes Netas durante el año 2009, fueron positivas en US\$3,295.5 millones, fundamentado por los ingresos en el renglón de Remesas Familiares, las cuales alcanzaron los US\$3,041.5 millones. En tanto, que para el mismo año 2009, la cuenta de Renta de Inversión siguió igualmente negativa con US\$1,889.6 millones, ligeramente superior al año anterior.

⁶ Ver Apéndice para la fórmula matemática de cálculo de este coeficiente.

⁷ En la próxima sección se hará la descripción del comercio de mercancías según uso o destino económico a nivel de Áreas de Tratados.



En el caso de la Cuenta de Capital y Financiera, el superávit de US\$2,680.9 millones registrados en el año 2009, fue lo que permitió cubrir el déficit indicado en la en Cuenta Corriente descrito en párrafos precedentes⁸, siendo los flujos de Inversión Extranjera Directa (IED), la partida de mayor relevancia para este resultado, con un flujo positivo de US\$2,158.1 millones, a pesar de la reducción de estas entradas de divisas en relación al año 2008.

Inversión Extranjera Directa⁹. De acuerdo a las informaciones disponibles sobre los flujos de IED, durante el año 2009, la República Dominicana percibió flujos netos positivos de países o grupos de países con los cuales tiene Acuerdos Comerciales (Áreas de Tratados), por un monto total de US\$971.9 millones, siendo equivalente al 45% del total de dichos flujos, menor a los US\$1,279.4 millones que fueron captados durante el anterior año 2008.

En este sentido, para República Dominicana, durante el año 2009 la principal fuente de Inversión Extranjera Directa, procedente de Áreas con las cuales el país tiene en vigencia acuerdos comerciales, fue Estados Unidos, en tanto, que durante el 2008 las mayores entradas netas de IED fueron procedentes desde Europa.

Cuadro No.1.2
FLUJOS DE INVERSION EXTRANJERA DIRECTA
PAISES BAJO ACUERDOS COMERCIALES
AÑOS 2008 Y 2009 (*Valores en Millones de US\$*)

PAISES	2008	2009
EE.UU.	362.5	589.4
Europa ¹⁰	883.4	337.7
Panamá	33.5	44.8
<i>Sub-total Área de Tratados</i>	1,279.4	971.9
<i>Resto Países¹¹</i>	1,691.4	1,186.2
TOTAL	2,970.8	2,158.1

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con datos del Banco Central de la República Dominicana

⁸ Ver Cuadro No. 1.1.

⁹ Para el detalle de las estadísticas sobre Flujo de IED visitar: http://www.bancentral.gov.do/estadisticas.asp?a=Sector_Externo

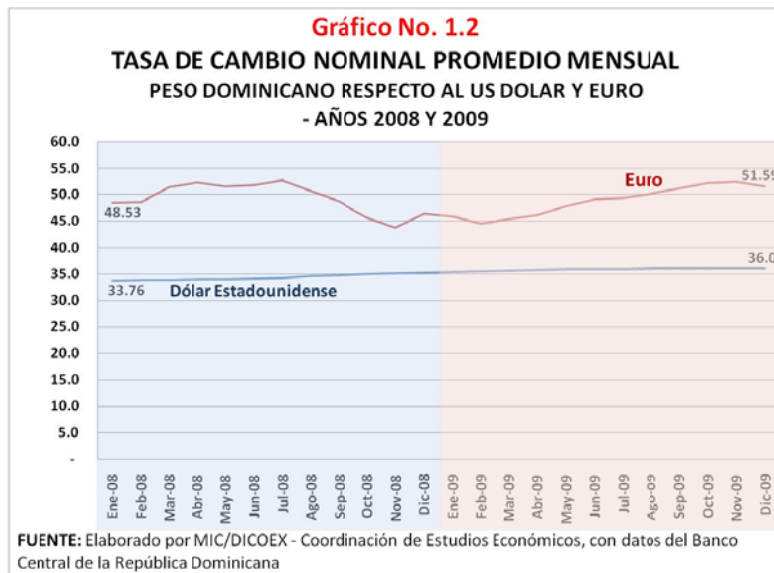
¹⁰ Flujos distribuidos en orden de importancia, entre: España, Reino Unido, Suiza, Holanda, Italia, Francia Dinamarca, y Alemania.

¹¹ El resto de países incluye a: Canadá, Gran Caimán, México, Islas Vírgenes Británicas y Venezuela. Además de la partida “Resto”, equivalente al 3.1% y 4.2% de los flujos totales para los años 2008 y 2009 respectivamente.



Tasa de Cambio¹². Con relación al comportamiento de la Tasa de Cambio Nominal del Dólar Estadounidense frente al Peso Dominicano, el promedio simple de las tasas cambiarias mensuales de esta moneda, durante el año 2009 fue de US\$35.89. Esto al iniciar el año 2009 (Enero) con una tasa de US\$35.37 y terminando el año (Diciembre) a US\$36.09 por cada RD\$1.00, equivalente a una tasa de variación de 2.04%, muy inferior a la sufrida durante el año 2008, la cual fue por el orden del 4.44%.

En el caso de la relación cambiaria con el Euro, mientras en el año 2008 se identificó una variación negativa de 4.35%, mientras que durante el año 2009 este cambio fue positivo en 12.39%, luego de haber iniciado (Enero) con una tasa de €45.90 por RD\$1.00 y de haber cerrado (Diciembre) con mayores requerimientos de pesos dominicanos por cada Euro, al llegar a una relación de cambio de €51.59.



Tal y como se puede apreciar en el Gráfico No. 1.2, durante los dos años destacados la variabilidad de la tasa de cambio nominal del Euro, expresado en Peso Dominicano, ha sido mucho mayor que la destacada para el caso del Dólar Estadounidense, el cual mantuvo un comportamiento de una pendiente casi constante, o de una línea recta.

Como dato cuantitativo adicional y de referencia analítica sobre los tipos de cambios nominales previamente descritos, el resultado de la desviación estándar para el período

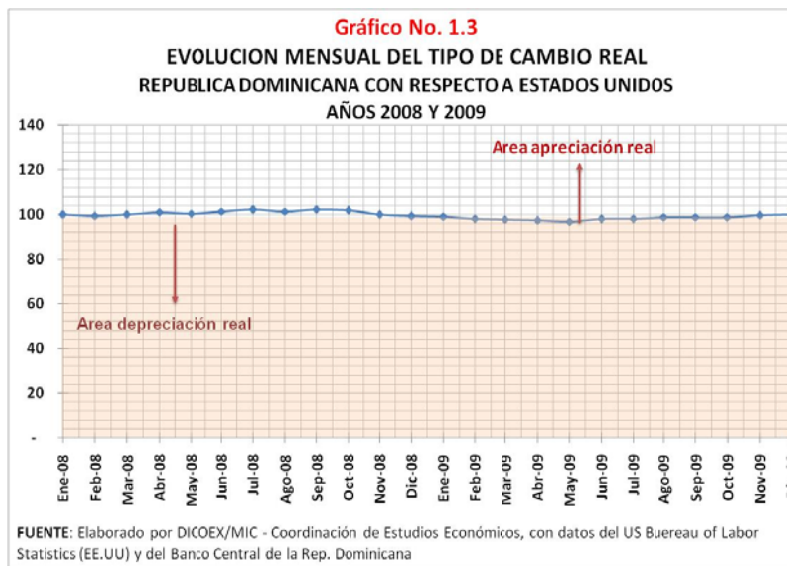
¹² Para las estadísticas del Mercado Cambiario, ver: http://www.bancentral.gov.do/estadisticas.asp?a=Mercado_Cambiario



de los dos años analizados (2008 y 2009), fueron de 0.86 y 2.82 para el Dólar Estadounidense y el Euro respectivamente, en tanto que la cuantificación del coeficiente de correlación entre la tasa de cambio nominal del US Dólar y la tasa de cambio nominal del Euro fue de -0.19.

Por otro lado, en el caso del comportamiento del Tipo de Cambio Real (TCR)¹³ con respecto a la economía norteamericana, durante los años 2008 y 2009, este se mantuvo con ligeras variaciones. De esta manera, se indica la mínima diferencia entre los precios relativos de los bienes en la República Dominicana expresados en bienes estadounidenses¹⁴.

En este orden de ideas, la apreciación real del peso dominicano se ubicó exclusivamente en el período marzo-octubre del año 2008, con una tendencia probable a retomar esta senda a finales del 2009, siendo de esta forma en los únicos meses del período analizado en los cuales los precios de los bienes interiores expresados en bienes de Estados Unidos evidenciaron aumentos verificables.



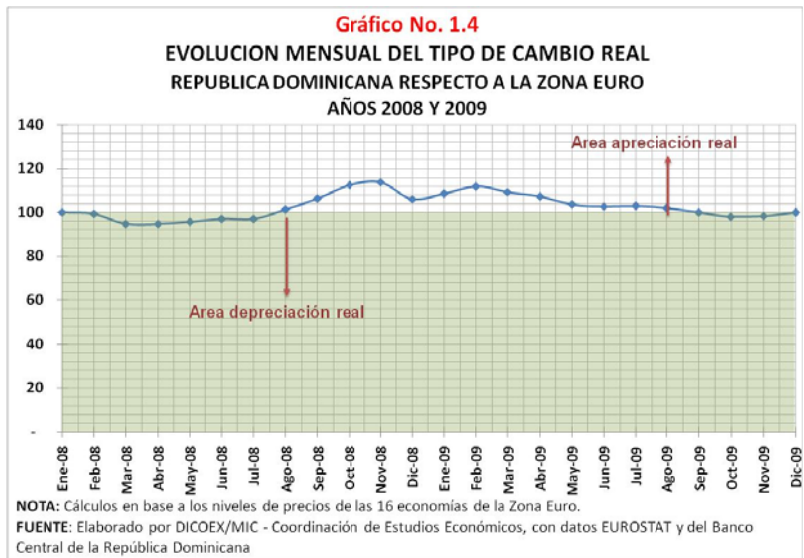
¹³ Con el cual podemos indicar los precios de los bienes interiores expresados en precios de bienes extranjeros, según el socio comercial que sea analizado. Al mismo tiempo este nos permite disponer de una herramienta para evaluar la condición/posicionamiento cambiario real de los agentes económicos frente a dichos socios. Ver metodología de cálculo en el Apéndice.

¹⁴ Se debe tener en cuenta que el análisis del comportamiento del Tipo de Cambio Real, ha de hacerse preferiblemente para periodos más amplios, a fines de valorar mejor el comportamiento. No obstante, podemos ver el referido comportamiento, muy en especial para el caso del Euro.



En el caso de la Zona Euro, el Tipo de Cambio Real presentó una variabilidad mucho más acentuada, con una apreciación más prolongada en el tiempo, en contraste con los resultados del TCR con Estados Unidos, esto es, desde agosto del año 2008 hasta septiembre del año 2009.

De esta forma y según lo indicado en el párrafo precedente, aunque a partir del mes de octubre del año 2009 se observa una depreciación real del peso dominicano, la tendencia de estos tres últimos meses del referido año describen una tendencia hacia la apreciación real del peso dominicano.



2. ESTRUCTURA DEL COMERCIO EXTERIOR DE MERCANCÍAS.

2.1. Distribución Comercio de Mercancías según Área de Acuerdos Comerciales.

Exportaciones según Bloques Comerciales. En el año 2009 el 91.4% del valor total de las exportaciones realizadas por los agentes económicos desde la República Dominicana, fueron destinadas hacia el Área de Tratados, quedando el 8.6% con destino hacia mercados de países con los cuales Dominicana no cuenta con acuerdos comerciales.

De esta forma, el DR-CAFTA fue el de mayor concentración de las exportaciones, con el 64%, especialmente por la participación de Estados Unidos, ya que la ponderación del valor exportado hacia Centroamérica, países con quienes también tenemos un acuerdo particular, fue de tan solo el 1.6% sobre el total.

En este sentido, el EPA fue el segundo bloque en importancia según el destino de nuestras exportaciones, con el 26.8% de participación, con la mayor proporción por parte del bloque de los países de CARIFORO (16.2%), explicado fundamentalmente por las ventas de mercancías a Haití, equivalente al 13.8%, mientras hubo una participación de 10.6% de las exportaciones hacia la Unión Europea.

Las exportaciones con los países signatarios del TLC con la CARICOM, significaron el 2.3%, muy por encima a las ventas de bienes realizadas hacia Centroamérica y hacia la República de Panamá, con quien también tenemos otro acuerdo comercial.

En términos del dinamismo exportador dominicano entre los años 2008 y 2009, se puede apreciar en el Cuadro No. 2.1, que la mayor caída de las exportaciones se evidenció en el Área Fuera de Tratados con una tasa de crecimiento negativa de -30.8%, mientras que en el Área de Tratados dicha caída fue de tan solo el -15.6 por ciento.

En el bloque comercial donde se pudo evidenciar la mayor caída fue en los flujos con Panamá (-44.8%), seguido por las exportaciones hacia los países del TLC con la CARICOM (-21.8%), grupos de países que no significaron mayores impactos exportadores debido a su poco peso sobre el total, como explicáramos en párrafos precedentes.



Los bloques de mayor incidencia dado su peso relativo, en cuanto al valor monetario de las exportaciones, a saber: el DR-CAFTA y el EPA, vieron reducidas las exportaciones en -15.1% y -15.7% respectivamente.

Finalmente, debemos destacar el crecimiento positivo de 6.6% del valor exportado hacia el grupo de países CARIFORO, enmarcados estos dentro del Área de Tratado EPA, debido principalmente al incremento en exportaciones hacia Haití y en menor medida hacia Bahamas.

Cuadro No. 2.1
EXPORTACIONES SEGÚN BLOQUES COMERCIALES
VARIACION RELATIVA Y PARTICIPACION
Enero-Diciembre 2009 - (Valores en %)

TRATADOS / PAISES	Var. Rel. 09/08	Participación
A) Área de Tratados	-15.6	91.4
DR-CAFTA*	-15.1	64.0
Centroamérica*	-16.8	1.6
Estados Unidos	-15.1	62.4
EPA*	-15.7	26.8
CARIFORO	6.6	16.2
TLC RD-CARICOM*	-21.8	2.3
Bahamas	39.2	0.1
Haití	13.2	13.8
Unión Europea (UE27)	-36.2	10.6
Panamá*	-44.8	0.6
B) Área Fuera de Tratados	-30.8	8.6

* Hace referencia a un bloque comercial (país o grupo de países que representa un Acuerdo Comercial vigente para República Dominicana.

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX, Coordinación de Estudios Económicos, con datos de la DGA

Importaciones según Bloques Comerciales. En cuanto al valor de las importaciones realizadas desde territorio dominicano, se destaca una mucho mayor participación del Área Fuera de Tratados que la que se pudo apreciar por el lado de las exportaciones, donde el 32.8% de este tipo transacciones de adquisiciones de bienes fue realizada con el grupo de países con los que no contamos con ningún acuerdo comercial.

Con un Área de Tratados de la cual se adquirió el 67.2% de las mercancías, el DR-CAFTA concentró el 53.7% sobre el total, con el 49.5% correspondiéndole solamente a Estados Unidos y el restante 4.2% a los cinco países centroamericanos. De esta forma queda evidente que la importancia relativa del DR-CAFTA como bloque en



comparación con los demás bloques o Áreas de Tratados, es mayor por el lado exportador que desde la perspectiva de las importaciones. Aunque en el caso individual de las importaciones hacia Centroamérica, dicha variable es más relevante.

En el caso del EPA, su participación como proveedor de mercancías de República Dominicana durante el año 2009 alcanzó un 12.2%, reflejando una significativa diferencia con relación a la importancia de este bloque en las exportaciones dominicanas. En este caso, casi la totalidad de las importaciones provenientes del EPA, fueron de origen Europeo, ya que las importaciones no petroleras desde los países CARIFORO no alcanzaron el 1%, como se muestra en el Cuadro No. 2.2, más abajo.

Cuadro No. 2.2
IMPORTACIONES NO PETROLERAS, SEGÚN BLOQUES COMERCIALES
VARIACION RELATIVA Y PARTICIPACION
Enero-Diciembre 2009 - (Valores en %)

TRATADOS / PAISES	Var. Rel. 09/08	Participación
A) Área de Tratados	-14.8	67.2
DR-CAFTA*	-10.5	53.7
Centroamérica*	-3.2	4.2
Estados Unidos	-11.0	49.5
EPA*	-28.2	12.2
CARIFORO	-71.6	0.6
TLC RD-CARICOM*	-26.0	0.5
Bahamas	408.1	0.0
Haití	-90.5	0.1
Unión Europea (UE27)	-22.0	11.6
Panamá*	-33.5	1.2
B) Área Fuera de Tratados	-21.4	32.8

* Hace referencia a un bloque comercial (país o grupo de países que representa un Acuerdo Comercial vigente para República Dominicana)

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX, Coordinación de Estudios Económicos, con datos de la DGA

Sobre el dinamismo de las importaciones, se constató que desde todos los bloques, estas se vieron reducidas considerablemente, con una tasa de crecimiento de -14.8% para el Área de Tratados y de -21.4% desde el Área Fuera de Tratados. Las reducciones de las importaciones no petroleras, según acuerdos comerciales, fueron: DR-CAFTA (-10.5%), Centroamérica (-3.2%), EPA (-28.2%), CARICOM (-26.0%) y Panamá (-33.5%).



Saldo Comercial según Bloques Comerciales. Según el comportamiento de las exportaciones y las importaciones, el déficit comercial fue mejorado entre los años 2009 y 2008, tanto para el Área de Tratados como para el Área Fuera de Tratados, manteniéndose un mayor déficit comercial con el conjunto de países con los cuales República Dominicana no tiene acuerdos comerciales, frente al grupo con los que si tenemos en vigencia diferentes acuerdos.

En este sentido la balanza comercial con el Área de Tratados pasó de un déficit de US\$3,227.0 millones en el año 2008 a uno menor de US\$2,784.4 millones en el 2009. Dicho resultado se explica por las relaciones comerciales de mercancías con los países DR-CAFTA, especialmente con Estados Unidos, y con los países de la Unión Europea.

En el caso del EPA, los resultados positivos con las economías del CARIFORO, facilitó que el balance comercial negativo fuera menor para dicho bloque comercial, como se destaca en el Cuadro No. 2.3, siguiente.

Cuadro No. 2.3
BALANZA COMERCIAL NO PETROLERA, SEGÚN BLOQUES COMERCIALES
Enero-Diciembre 2008-2009 - (Valores en US\$)

TRATADOS / PAISES	2008	2009
A) Área de Tratados	-3,227.0	-2,784.4
DR-CAFTA*	-2,773.8	-2,645.6
Centroamérica*	-363.4	-363.9
Estados Unidos	-2,410.4	-2,281.7
EPA*	-307.8	-36.8
CARIFORO	484.1	691.0
TLC RD-CARICOM*	70.4	57.7
Bahamas	3.3	4.2
Haití	410.5	629.1
Unión Europea (UE27)	-791.9	-727.8
Panamá*	-145.4	-102.0
B) Área Fuera de Tratados	-3,796.8	-3,037.1

* Hace referencia a un bloque comercial (país o grupo de países que representa un Acuerdo Comercial vigente para República Dominicana)

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX, Coordinación de Estudios Económicos, con datos de la DGA

En el caso de Centroamérica, el resultado comercial no petrolero con las cinco economías, se mantuvo sin mayores variaciones, pasando de un balance negativo de US\$363.4 millones en el año 2008, a uno de US\$363.9 millones en el 2009.



2.2. Exportaciones e Importaciones según Uso o Destino Económico.

Exportaciones Según Uso o Destino. De acuerdo a las informaciones disponibles para el período Enero-Diciembre 2009, poco más de un quinto (1/5) del valor total de las exportaciones con destino hacia el Área de Tratados fueron de bienes de capital. Mientras que las exportaciones que fueron destinadas hacia países con los cuales República Dominicana no tiene ningún acuerdo comercial, la proporción de bienes de capital fue de tan solo el 16.2%, evidenciándose una mayor importancia de los países bajo tratados en cuanto a la oferta dominicana de este tipo de bienes.

A nivel de tratados de forma separada, se destaca el DR-CAFTA como el bloque que dentro del total de sus compras de bienes de origen dominicano cuenta con un mayor porcentaje de bienes de capital, justificado básicamente en la demanda de Estados Unidos.

En el caso del EPA, las ventas de este tipo de bien concentró tan solo el 7%, destacándose mayores concentraciones cuando se evalúa el caso particular de la Unión Europea (16.5%) frente a los países del CARIFORO (0.9%), definido este último por las características de la relación comercial con Haití, como veremos más adelante en el Informe. En el resto de acuerdos comerciales los registros de exportaciones de bienes de capital fueron bastante reducidos como se puede apreciar en el Cuadro No. 2.4.

En otro orden de ideas, tenemos que la mayor ponderación de exportaciones según uso o destino económico en el Área de Tratados, fueron ubicadas como materias primas, con el 42.6%, superando así las exportaciones de bienes de consumo y de capital. En tanto, que hacia el Área Fuera de Tratados las materias primas, en cuanto a su valor monetario, alcanzaron el 21 por ciento.

Como se muestra en el cuadro más adelante el DR-CAFTA fue el área, a nivel de acuerdo, donde se evidenció mayor concentración de exportaciones de materias primas, con el 48.2%, seguido por las exportaciones hacia el EPA, con el cual las ventas internacionales de dichos tipos de bienes alcanzaron el 29.3 por ciento. Igualmente,



hacia el resto de bloques se mantuvo con participaciones de entre el 20% y el 30 por ciento.

Finalmente, en cuanto a las exportaciones de bienes de consumo, fue hacia la CARICOM el destino donde se registraron las mayores ponderaciones de este tipo de mercancías, concentrando el 63%, seguido por Panamá y el EPA con 54% y 52.9%, respectivamente. Estos datos se consideran en relación al valor total que fue exportado hacia cada Área de forma independiente.

Cuadro No. 2.4
PARTICIPACION EXPORTACIONES SEGÚN USO O DESTINO
SEGÚN BLOQUES COMERCIALES
Enero-Diciembre 2009 - (Valores en %)

TRATADOS	BIENES DE CAPITAL	MATERIAS PRIMAS	CONSUMO	RESIDUAL ¹⁵
A) Área de Tratados	20.68	42.59	24.62	12.11
DR-CAFTA	26.52	48.24	12.65	12.58
Centroamérica	1.71	23.09	52.41	22.80
Estados Unidos	27.17	48.89	11.63	12.31
EPA	6.98	29.33	52.85	10.85
CARIFORO	0.89	26.34	62.95	9.83
CARICOM	1.81	21.94	66.86	9.39
BAHAMAS	2.81	70.74	8.81	17.64
HAITI	0.72	26.74	62.70	9.84
Unión Europea (UE27)	16.50	34.00	37.06	12.44
PANAMA	2.06	25.68	54.01	18.25
B) Área Fuera de Tratados	16.16	21.02	50.83	11.99

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX, Coordinación de Estudios Económicos, con datos de la DGA

Importaciones Según Uso o Destino. Por el lado importador, según uso o destino económico, se puede verificar que mientras desde el Área de Tratados el 19.9% fueron importaciones de bienes de capital, en el caso del Área Fuera de Tratados esta ponderación fue ligeramente superior, alcanzando la cifra de 23.17 por ciento.

A nivel de acuerdos comerciales, es con los miembros del EPA donde se registra una mayor concentración de bienes de capital importados con una participación de 28.4%, a pesar de que este no es el principal tipo de bien según uso o destino importado desde el referido bloque.

¹⁵ Residual, se refiere a aquellas sub-partidas que no fue posible clasificar en ninguna de las opciones según uso o destino económico, a saber: bienes de capital, bienes de consumo y materias primas.



En este orden de ideas, las menores participaciones en importaciones de bienes de capital se registraron con los países de Centroamérica (2.9%) y de CARICOM (2.3%).

En cuanto a las materias primas, nuestras importaciones alcanzaron mayores proporciones tanto en el Área de Tratados (40.9%) como en el Área Fuera de Tratados (44.3%), ubicando la República Dominicana como importador neto de materias primas, no así de bienes de consumo cuando es analizado de forma separada por bloques.

Desde Panamá se registran valores de importaciones de materia prima que representaron el 78.6% del total de las adquisiciones desde este socio comercial, seguido a nivel de bloque, por las importaciones desde Centroamérica con el 65.7% y en el marco delo bloque EPA con el 44.3% de las importaciones desde estos países signatarios.

Cuadro No. 2.5
PARTICIPACION IMPORTACIONES SEGÚN USO O DESTINO
SEGÚN BLOQUES COMERCIALES
Enero-Diciembre 2009 - (Valores en %)

TRATADOS	BIENES DE CAPITAL	MATERIAS PRIMAS	CONSUMO	RESIDUAL ¹⁶
A) Área de Tratados	19.91	40.92	36.31	2.86
DR-CAFTA	18.10	39.06	39.56	3.28
Centroamérica	2.93	65.73	30.07	1.27
Estados Unidos	19.53	36.54	40.46	3.47
EPA	28.38	44.32	25.78	1.52
CARIFORO	2.54	45.35	52.08	0.03
CARICOM	2.28	30.33	67.34	0.05
BAHAMAS	74.21	3.44	22.35	-
HAITI	0.91	94.30	4.79	-
Unión Europea (UE27)	29.72	44.26	24.41	1.60
PANAMA	5.06	78.56	16.25	0.13
B) Área Fuera de Tratados	23.17	44.27	37.19	0.68

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX, Coordinación de Estudios Económicos, con datos de la DGA

Las proporciones del valor de las importaciones de bienes de consumo tanto a nivel de Área de Tratados como Fuera de Área de Tratados fue bastante similar como se puede apreciar en el Cuadro No. 2.5.

¹⁶ Residual, se refiere a aquellas sub-partidas que no fue posible clasificar en ninguna de las opciones según uso o destino económico, a saber: bienes de capital, bienes de consumo y materias primas.



A nivel de Acuerdos Comerciales, visto de forma particularizada, fue con la CARICOM con el grupo de países donde el peso fue mayor en los bienes de consumo adquiridos, con una participación de 67.3%, seguido por las proporciones registradas desde el grupo de países signatarios del DR-CAFTA.

De manera general se puede afirmar que las importaciones de bienes de consumo fueron las segunda en importancia, después de las compras de materias primas, en cuanto a las participaciones que en cada Acuerdo Comercial se refiere.





SEGUNDA PARTE:

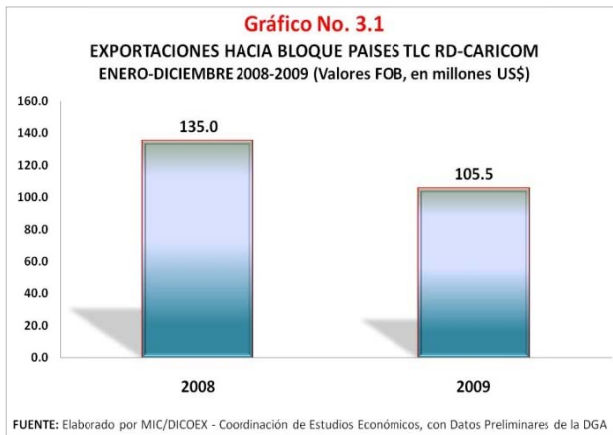
FLUJOS COMERCIALES DE BIENES AREAS DE TRATADOS



3. ACUERDO DE LIBRE COMERCIO CON LA CARICOM.

3.1. EXPORTACIONES.

El valor de las exportaciones con destino hacia el grupo de los trece (13) países caribeños con los cuales la República Dominicana tiene en vigencia el TLC, ascendió a US\$105.5 millones en el año 2009, cifra inferior a los US\$135.0 millones registrados para el año 2008 y equivalente a una reducción de -21.8% entre un año y otro.



Este resultado en los valores ubicaron las ventas de mercancías a las economías caribeñas con una participación equivalente al 2.3% sobre el total exportado al mundo desde dominicana, durante el año 2009. Esto es un 0.1% menor a la participación que se había registrado en el año anterior.

3.1.1. Exportaciones por Países. El principal destino de las exportaciones, dentro de este grupo de países durante el año 2009, fue Jamaica, al concentrar el 43.4% del valor total, seguido por Trinidad y Tobago y Surinam, países a los cuales se destinó el 11.5% y el 8.1%, respectivamente, de los flujos de mercancías de origen dominicano. Mientras que a los países caribeños a los cuales les vendimos la menor cantidad de productos fueron principalmente a Montserrat y a Belice.

En cuanto al comportamiento del valor de las exportaciones hacia este bloque de países, entre el año 2008 y el 2009, como indicamos anteriormente, este se redujo en -21.8%, explicado principalmente por las reducciones en las exportaciones hacia Jamaica y Trinidad y Tobago países que cuentan con la mayores ponderaciones, como se describió con anterioridad. En este orden de ideas, las mayores reducciones se vieron en San Cristóbal y Nieves y en Antigua y Barbuda, como se muestra más adelante en el Cuadro No. 3.1.



Cuadro No. 3.1
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO SEGÚN PAISES
EXPORTACIONES HACIA BLOQUE TLC RD-CARICOM

Enero-Diciembre 2008-2009 (Valores en %)

PAISES	Part. 2009	Var. Rel. 09/08
Antigua y Barbuda	6.3	-51.6
Barbados	5.3	-18.0
Belice	0.3	58.5
Dominica	4.6	-3.2
Granada	1.7	9.8
Guyana	8.8	13.8
Jamaica	43.4	-28.0
Montserrat	0.1	22.8
San Cristóbal y Nieves	2.3	-56.8
Santa Lucía	4.8	-32.5
San Vicente y las Granadinas	2.9	136.8
Surinam	8.1	56.8
Trinidad y Tobago	11.5	-24.4
TOTAL	100.0	-21.8

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX, Coordinación Estudios Económicos, con datos preliminares de la DGA

De los trece países caribeños analizados, se evidenciaron dinamismos positivos en seis (6) de ellos, destacándose a San Vicente y las Granadinas con la más significativa tasa de crecimiento durante el año 2009, como se indica en el cuadro anterior.

No obstante el dinamismo favorable de las exportaciones hacia estas economías caribeñas, dada la poca ponderación de estos destinos sobre el total de las exportaciones, dichos flujos en incremento no permitieron incidir en un resultado total positivo para la región en el ámbito exportador para los exportadores dominicanos.

3.1.2. Exportaciones por Productos. En cuanto al análisis de las exportaciones desagregadas por productos, en el área del Caribe se pudo identificar una significativa concentración, ya que cerca del 70% del valor de las exportaciones realizadas hacia estos mercados fueron identificados solo quince (15) productos, siendo los más importantes las barras de hierro o acero sin alear, con el 20.3% del total, el cemento (17.4%) y los abonos minerales (fertilizantes) con una participación de 6.8 por ciento.

Como se muestra más abajo en el cuadro No. 3.2, los diez (10) principales productos exportados hacia los mercados caribeños vinculados al TLC RD-CARICOM, son



productos no primarios, destacándose de esta manera algún grado de elaboración (procesamiento, transformación) en cada uno de los procesos productivos de estos, siendo de esta forma las exportaciones de menor elaboración las correspondientes a la melaza de caña y la de mayor procesamiento industrial las barras de hierro o acero sin alear.

Cuadro No. 3.2
PARTICIPACION POR PRODUCTOS
EXPORTACIONES HACIA BLOQUE PAISES TLC RD-CARICOM

Enero-Diciembre 2009 – (Valores en %)

Código S.A	DESCRIPCION	Part. %
7214.20.00	Barras de hierro o acero sin alear, simplemente forjadas	20.3
2523.29.00	Los demás cementos Portland	17.4
3105.60.00	Abonos minerales o químicos con los dos elementos fertilizantes: fósforo y potasio	6.8
3907.50.00	Resina alcídicas	3.8
2103.90.20	Condimentos y sazoadores, compuestos	2.8
2008.99.99	Las demás frutas u otros frutos y demás partes comestibles de plantas, preparados o conservados de otro modo	2.6
3917.29.90	Los demás tubos rígidos de los demás plásticos	2.3
2005.20.00	Papas (patatas)	2.3
4418.20.00	Puertas y sus marcos, contramarcos y umbrales	1.8
2104.10.20	Sopas y potajes o caldos envasados	1.8
4819.10.00	Cajas de papel o cartón corrugado	1.6
2521.00.00	Castinas; piedras para la fabricación de cal o de cemento	1.6
3924.10.90	Las demás vajilla y demás artículos para el servicio de mesa o de cocina	1.5
4819.20.00	Caja y cartonajes, plegables, de papel o cartón, sin corrugar	1.4
1703.10.00	Melaza de Caña	1.4
	Sub-Total	69.4
	Los demás	30.6
	TOTAL GENERAL	100.0

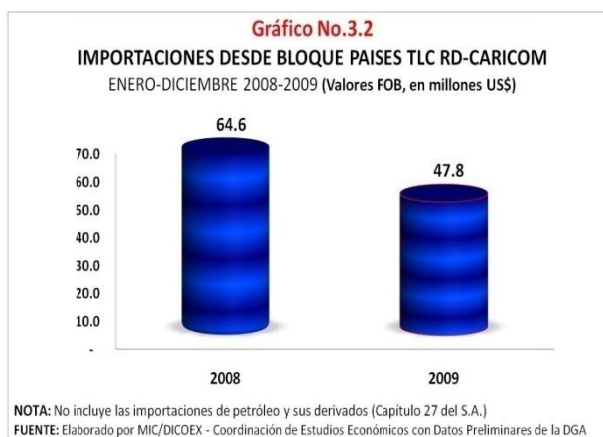
FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con datos Preliminares de la DGA

3.2. IMPORTACIONES.

Por el lado de las importaciones, procedentes de este bloque de países, el valor total de estas pasó de un monto de US\$64.6 millones en el año 2008 a US\$47.8 millones en el 2009. Este cambio es equivalente a una merma importadora por el orden del -26.0%, en términos interanuales, ligeramente superior a la caída evidenciada en el caso de las exportaciones.



El valor de las importaciones para el año 2009 significó una ponderación del 0.5%, frente al total de importaciones realizadas por República Dominicana, siendo de esta forma la menor participación sobre las adquisiciones de mercancías en comparación con los demás bloques comerciales.



De esta forma queda evidenciada la menor importancia relativa global para la economía dominicana de estos trece países caribeños como suplidores de mercancías desde la región. Esto frente a la participación indicada por el lado de las exportaciones realizada hacia estos países.

3.2.1. Importaciones por Países. La gran concentración de las importaciones procedentes de los países amparados bajo el TLC con la CARICOM, se apreció en el caso de Trinidad y Tobago con el 82 por ciento. Le siguen en menor medida las ponderaciones de las importaciones provenientes desde Belice (5.8%) y Jamaica (5.2%).

Cuadro No. 3.3
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO SEGÚN PAISES
IMPORTACIONES DESDE BLOQUE TLC RD-CARICOM
Enero-Diciembre 2008-2009 (Valores en %)

PAISES	Part. 2009	Var. Rel. 09/08
Antigua y Barbuda	0.05	165.8
Barbados	3.3	-59.0
Belice	5.8	-17.9
Dominica	0.012	-64.3
Granada	0.001	-99.9
Guyana	3.5	1,838.4
Jamaica	5.2	-53.3
San Cristóbal y Nieves	0.009	-96.4
San Vicente y las Granadinas	0.002	453.8
Santa Lucía	0.008	-87.9
Surinam	0.12	-69.9
Trinidad y Tobago	82.0	-22.4
TOTAL	100.0	-26.0

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX - Coordinación de Estudios Económicos, con Datos Preliminares de la DGA



Otro grupo de cinco países caribeños, no llegaron a alcanzar la cifra del 1% de participación durante el año 2009, a saber: Dominica, Granada, San Cristóbal y Nieves, San Vicente y las Granadinas y Santa Lucía.

Por otro lado y en cuanto a las variaciones de las importaciones por países entre los años 2009 y 2008 se pueden observar incrementos positivos importantes en los valores de tres (3) de ellos, a saber: Antigua y Barbuda, Guyana y San Vicente y las Granadinas. Con el resto de países, las compras de mercancías se vieron reducidas considerablemente, como se muestra en el anterior cuadro No. 3.3.

3.2.2. Importaciones por Productos. En el caso del valor de las importaciones de origen caribeño, durante el año 2009, estas presentaron un mayor nivel de concentración-producto, frente al caso de las exportaciones por productos, considerando que los principales quince (15) productos representaron el 86.1% sobre el valor total.

Cuadro No. 3.4
PARTICIPACION POR PRODUCTOS
IMPORTACIONES DESDE BLOQUE PAISES TLC RD-CARICOM
Enero-Diciembre 2009 – (Valores en %)

Código S.A	DESCRIPCION	Part. %
3102.10.00	Urea, incluso en disolución acuosa (uso agrícola)	21.3
7213.20.10	Alambrón de hierro o acero sin alear, de sección circular	10.9
2207.10.00	Alcohol etílico sin desnaturalizar con grado alcohólico volumétrico	10.9
7206.10.00	Hierro y acero sin alear, en lingotes o demás formas primarias	7.5
8507.10.00	Acumuladores eléctricos de plomo, del tipo de los utilizados para arranque de motores de émbolo (pistón)	6.3
2009.11.00	Jugo concentrado congelado de naranja	5.7
1904.10.00	Productos a base de cereales obtenidos por inflado o tostado	4.6
7227.10.10	Alambrón de los demás aceros aleados de sección circular	4.3
7213.91.10	Los demás alambrón de hierro o acero sin alear, de sección circular	3.6
3402.11.00	Agentes de superficie orgánica aniónicos	2.2
4803.00.00	Papel del tipo utilizado para papel higiénico	2.1
4818.40.93	Pañales desechable	2.0
2208.70.20	Licores Cremas (Ponche)	1.4
0813.40.90	Las demás frutas y otros frutos secos (cocos secos)	1.3
4821.10.00	Etiquetas de papel o de cartón, impresas	1.1
	Sub-Total	86.1
	Los demás	13.9
	TOTAL GENERAL	100.0

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con atos Preliminares de la DGA



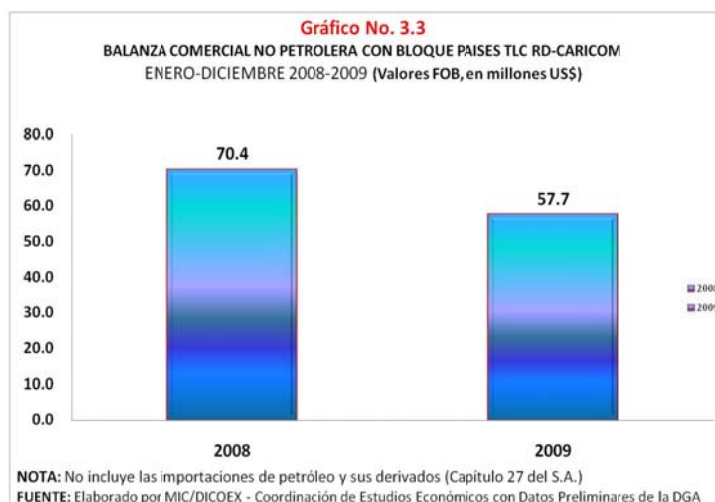
En tal sentido, la primera posición la ocupó las importaciones de urea, incluso en disolución acuosa para uso agrícola, con el 21.3%, seguido por los alambrones de hierro o acero sin alear y el alcohol etílico sin desnaturalizar en tercer puesto, ambos con participaciones iguales de 10.9 por ciento.

En cuanto a las importaciones procedentes de los países signatarios del TLC con la CARICOM, desagregado por productos, es importante destacar que dentro de estos 15 principales productos, solo uno pertenece al sector agropecuario, en tanto que cuatro de ellos se ubican como agroindustriales. Los restantes diez (10) productos implican importaciones con mayores niveles de elaboración o procesamiento, siendo estas características muy similares a la estructura de las exportaciones en cuanto a los capítulos en los que se registraron dichas mercancías¹⁷.

3.3. BALANZA COMERCIAL

Durante los años 2008 y 2009 el resultado comercial **no petrolero**, con los países que forman parte del TLC CARICOM ha sido positivo para ambos años, con un valor de US\$70.4 millones en el primero año indicado y US\$57.7 millones para el último.

Esta reducción en el superávit comercial de bienes se debe a la reducción total del comercio con dicho bloque, además de haberse evidenciado una mayor caída en el valor de las importaciones, como fue destacado en párrafos precedentes.



¹⁷ Para contrastar esta argumentación, comparar Cuadros Nos. 3.2 y 3.4.



De esta forma, durante el año 2009, por cada dólar que fue importado desde el conjunto de países caribeños, los agentes económicos desde República Dominicana exportaron US\$2.21 hacia esos mercados. A este indicador, generalmente se le denomina Cobertura de las Exportaciones, el cual estaremos valorando en cada uno de los bloques analizados en este Informe.

3.4. HACIENDO NEGOCIOS - “DOING BUSINESS”.

De acuerdo al Informe Haciendo Negocios (“Doing Business”) del Grupo del Banco Mundial¹⁸, en el caso de los países de la CARICOM signatarios del TLC con la República Dominicana, de un total de 181 posiciones, en promedio y como grupo se situaron en el puesto número 78 en el año 2009, mejorando de esta forma dicho promedio en 4 posiciones, con respecto al año 2008, en el cual el resultado fue de un promedio como bloque de 74.

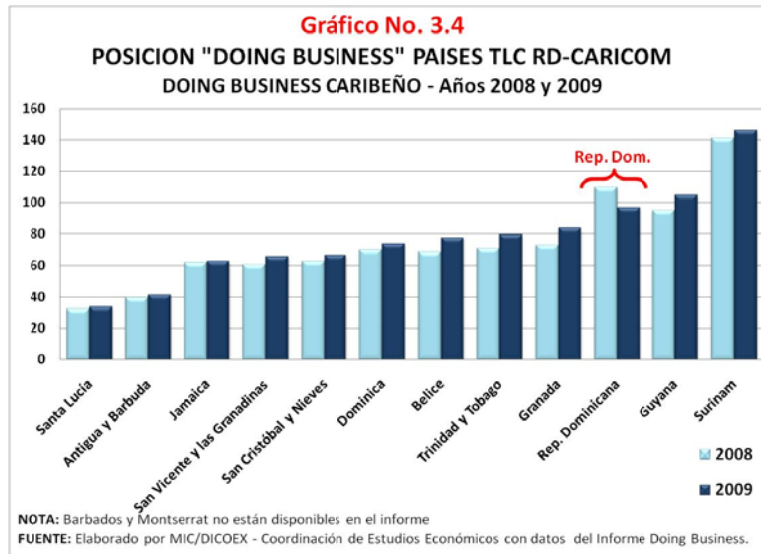
En este reporte se analizan diez momentos o condicionantes vitales para la actividad empresarial en cada país, en lo referente a los procesos administrativos y regulatorios vigentes en cada país, siendo estos los trámites para: *apertura de una empresa, manejo de permisos de construcción, empleo de trabajadores, registro de propiedades, obtención de crédito, protección de inversores, pago de impuestos, comercio transfronterizo, cumplimiento de contratos y cierre de una empresa.*

De acuerdo a los resultados del Informe y como se muestra en el Gráfico No. 3.4, las mejores posiciones en el área caribeña la ocuparon Santa Lucía y Antigua y Barbuda principalmente, tanto para el año 2008 como para el año 2009, mientras que la posición más distante del primer puesto le correspondió a Surinam, seguido por Guyana y República Dominicana, respectivamente.

El resto de los ocho (8) países caribeños no mencionados en el párrafo anterior, se ubicaron en posiciones bastante cercanas, situándose de esta forma entre el puesto sesenta (60) y el puesto ochenta (80).

¹⁸ Para el detalle del informe ver: http://www.doingbusiness.org/Documents/FullReport/2009/DB_2009_English.pdf





En términos generales, y de acuerdo a los resultados del referido Informe, se puede afirmar que el ambiente regulatorio en los países vinculados a este acuerdo comercial con que cuenta República Dominicana, expresan condiciones relativamente favorables para los negocios y el resultado de su desempeño en cada uno de los territorios. Esto a pesar de la evidencia de un leve retroceso en la posición para cada uno de los socios de la CARICOM, a excepción del caso dominicano donde se destaca un avance positivo de 13 posiciones.

Es necesario destacar que durante el año 2008, República Dominicana fue identificada como uno de los diez principales reformadores del mundo durante ese año, como resultados en sus modificaciones y mejoras normativas (reformas), en temas como; *la iniciación de un negocio, el registro de propiedad, el pago de impuestos y comercio a través de las fronteras.*

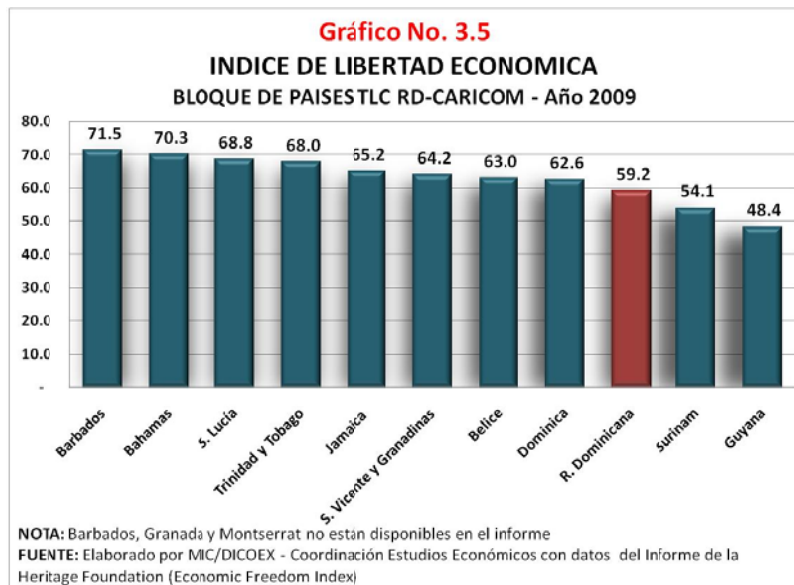
Estos avances a nivel regulatorio que han sido valorados son justificados, en gran parte, debido a los compromisos asumidos por la República Dominicana en los acuerdos comerciales firmados, especialmente por los compromisos en el marco del DR-CAFTA, acuerdo que fue puesto en vigencia en fechas previas a los años de referencia del presente Informe y del "Doing Business".



3.5. LIBERTAD ECONOMICA.

De acuerdo a los resultados del tradicional Informe de la Heritage Foundation¹⁹, con su Índice de Libertad Económica²⁰, los países de la CARICOM muestran importantes niveles de libertad, siendo Barbados y Bahamas las economías que se destacaron por sus mayores niveles de libertad económica durante el año 2009, mientras que los de menor libertad económica fueron Guyana, seguida por Surinam y por la República Dominicana.

El resto de países del Caribe analizados en el Informe referido alcanzaron Índices en el rango de 60 a 69, quedando estos últimos por encima del punto medio. En el Gráfico siguiente No. 3.5, se presentan los valores del índice comparando entre este grupo de países caribeños.



Este Índice de Libertad Económica indaga en las libertades económicas desde diez aspectos fundamentales, presentados más adelante, entre los cuales destacamos los países caribeños con mayores libertades (índice más alto) en cada uno de los aspectos individuales dentro de la región, según el punto de vista, a saber:

- Libertad en los negocios (Barbados),
- Libertad de comercio (Trinidad y Tobago),

¹⁹ Para el detalle del informe y la metodología del Índice, ver: <http://www.heritage.org/index/Download.aspx>

²⁰ Donde 100 es el mayor grado de libertad y 0 el menor grado de libertad



- Libertad fiscal (Bahamas),
- Tamaño del gobierno²¹ (Rep. Dominicana),
- Libertad monetaria (Santa Lucía),
- Libertad para las inversiones (Jamaica),
- Libertad financiera (Bahamas y Trinidad y Tobago),
- Derechos de propiedad (Bahamas),
- Libre de corrupción (Barbados)
- Libertad en el mercado laboral (Surinam).

3.6. ASUNTOS LEGALES E INSTITUCIONALES - *TLC CARICOM-RD*

Las acciones comprendidas en este Acuerdo se enmarcaron en darle seguimiento a los casos de firmas autorizadas en los certificados de origen de la CARICOM, para lo cual se procedió a notificar las nuevas firmas autorizadas en la República Dominicana y del mismo modo recibir las nuevas firmas autorizadas para el caso específico de Guyana.

Entre los trabajos elaborados por esta Dirección de Comercio Exterior y Administración de Tratados Comerciales Internacionales (DICOEX) se destaca la traducción del calendario agrícola de la CARICOM con la finalidad de que los sectores productivos nacionales puedan conocer de los beneficios y el tratamiento preferencial que ofrece este Acuerdo comercial.

De igual manera se procedió a traducir las reglas de origen acordadas para los capítulos 84 al 94 , siendo estas debidamente publicadas en la página web de la institución¹.

1. <http://www.seic.gov.do/baseConocimiento/Acuerdo%20CARICOM/Forms/AllItems.aspx>

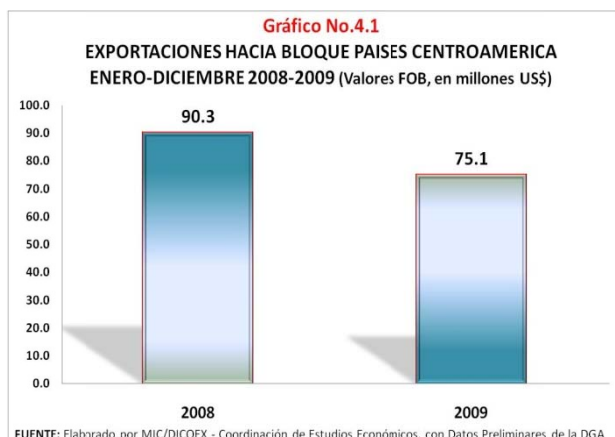
²¹ Medido por el nivel del gasto público.



4. TRATADO DE LIBRE COMERCIO CON CENTROAMERICA.

4.1. EXPORTACIONES

Con una participación del 1.6%, sobre el valor total de las exportaciones realizadas por República Dominicana durante el año 2009, equivalente a US\$75.1 millones, el valor de las ventas totales hacia este grupo de países se ubican debajo de la participación alcanzada por las exportaciones hacia el bloque del TLC con la CARICOM.



Este resultado fue así luego de haber alcanzado un valor exportado de US\$90.3 millones en el año 2008, lo cual representa una contracción exportadora hacia las cinco (5) economías centroamericanas por el orden de un -16.8%, frente a las exportaciones realizadas durante todo el año 2009.

4.1.1. Exportaciones por Países. El principal receptor de exportaciones de origen dominicano en territorio centroamericano durante el año 2009 fue Honduras, concentrándose en ese mercado el 39.9%, seguido por Costa Rica con el 28.5%, siendo estos países los dos principales destinos. Los valores exportados hacia Guatemala y El Salvador fueron de 13.0% y 12.6% respectivamente, teniendo a El Salvador como el único país con una variación positiva (38.2%), entre el año 2008 y el 2009.

Cuadro No. 4.1
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO SEGÚN PAISES
EXPORTACIONES HACIA BLOQUE CA
Enero-Diciembre 2008-2009 (Valores en %)

PAISES	Part. 2009	Var. Rel. 09/08
Costa Rica	28.5	-31.6
El Salvador	12.6	38.2
Guatemala	13.0	-18.4
Honduras	39.9	-10.8
Nicaragua	6.1	-31.3
TOTAL	100.0	-16.8

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con datos preliminares de la DGA



Como se muestra en el cuadro anterior No. 4.1, de las cuatro economías centroamericanas que como destino de las exportaciones de origen dominicano presentaron reducciones, las mayores caídas en este valor exportador fueron asumidas por los mercados de Costa Rica y de Nicaragua, con tasas negativas de -31.6% y -31.3% respectivamente.

4.1.2. Exportaciones por Productos. La distribución por productos del valor exportado hacia los mercados centroamericanos durante el año 2009 se orientó en un 21.6% hacia los tejidos de algodón crudos de ligamento tafetán, seguido por un 7.2% en barras hierro con muescas, cordones, huecos o relieve; y en tercer puesto con el 5.4% están los adhesivos a base de caucho o de materias plásticas.

Cuadro No. 4.2
PARTICIPACION POR PRODUCTOS
EXPORTACIONES HACIA BLOQUE PAISES CA
Enero-Diciembre 2009 – (Valores en %)

Código S.A.	DESCRIPCION	Part. %
5208.11.00	Tejidos de algodón crudos de ligamento tafetán, de gramaje	21.6
7214.20.00	Barras hierro con muescas, cordones, huecos o relieve	7.6
3506.91.00	Adhesivos a base de caucho o de materias plásticas	5.4
2401.20.00	Tabaco total o parcialmente desvenado o desnervado	4.6
3907.50.00	Resinas alcídicas, en formas primarias.	4.2
6307.90.00	Los demás, artículos confeccionados	4.0
6217.90.00	Partes de prendas o de complementos de vestir	3.7
2401.10.00	Tabaco sin desvenar o desnervar	3.0
9999.00.00	Materias no a otra parte especificadas	2.2
1103.13.00	Grañones y sémola de maíz	2.1
	Sub-Total	58.5
	Los demás	41.5
	TOTAL GENERAL	100.0

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con datos preliminares de la DGA

Sobre los diez principales productos de exportación hacia los cinco países de Centroamérica es importante destacar la participación en cuarto y en octavo lugar del Tabaco (Partida 2401), tanto el total o parcialmente desvenado como el sin desvenar, respectivamente. Mientras por otro lado se identifican dos productos del sector de Confecciones, estos son el sexto y séptimo puesto ubicados en los capítulos 63 y 62 del Sistema Armonizado, respectivamente.



4.2. IMPORTACIONES



En el caso del valor total de las importaciones, aunque se vieron contraidas, esta fue mínima, en función del valor tranzado bajo importaciones provenientes de Centroamérica. De un monto de US\$453.6 millones en el año 2008, pasamos a US\$439.0 millones en el 2009.

Esta reducción fue aproximadamente de US\$15 millones, equivalentes a una tasa de crecimiento de -3.2 por ciento. De esta forma, las compras de mercancías realizadas a Centroamérica tienen mayor preponderancia que las ventas o exportaciones realizadas, ya que dicha región suplió durante el año 2009 el 4.2% del total del valor de la demanda exterior Dominicana de bienes.

4.2.1. Importaciones por Países. En el marco del intercambio comercial con el bloque centroamericano, Costa Rica es el principal proveedor de mercancías de los mercados en República Dominicana, con el 44.6% del valor total importado. Le siguieron en orden de importancia, Guatemala y el Salvador con participaciones de 24.8% y 15.5%, respectivamente.

Cuadro No. 4.3
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO
IMPORTACIONES DESDE BLOQUE PAISES CA
Enero-Diciembre 2008-2009 (Valores en %)

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
Costa Rica	44.6	-12.5
El Salvador	15.5	18.0
Guatemala	24.8	-2.5
Honduras	7.2	-15.0
Nicaragua	8.0	47.7
TOTAL	100.0	-3.2

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con Datos Preliminares de la DGA



Es interesante destacar que en el caso de Honduras, a pesar de ser el principal demandante de mercancías en Centroamérica (mayor participación en las exportaciones), por el lado de las importaciones es el país de menor significancia en el área para República Dominicana, con tan solo una cobertura del 7.2% de la demanda, durante el año 2009. Ver cuadro No. 4.3.

A pesar de su poca participación dentro del total de las importaciones, el caso de Nicaragua se destacó por su dinamismo, al presentar una significativa tasa de crecimiento por el orden del 47.7 por ciento. Además de Nicaragua, entre los cinco países Centroamericanos, solamente El Salvador presentó una variación positiva de sus ventas de bienes, en el resto las mismas se vieron reducidas.

4.2.2. Importaciones por Productos. En la distribución de las importaciones por productos, se puede apreciar una considerable dispersión (no concentración). Entre los diez (10) principales productos de importación, sus respectivas participaciones van desde un 6.6% en el caso de medicamentos preparados, hasta una participación de 2.8% para las preparaciones tenso-activas acondicionadas para la venta al por menor.

Cuadro No. 4.4
PARTICIPACION POR PRODUCTOS
IMPORTACIONES HACIA BLOQUE PAISES CA

Enero-Diciembre 2009 – (Valores en %)

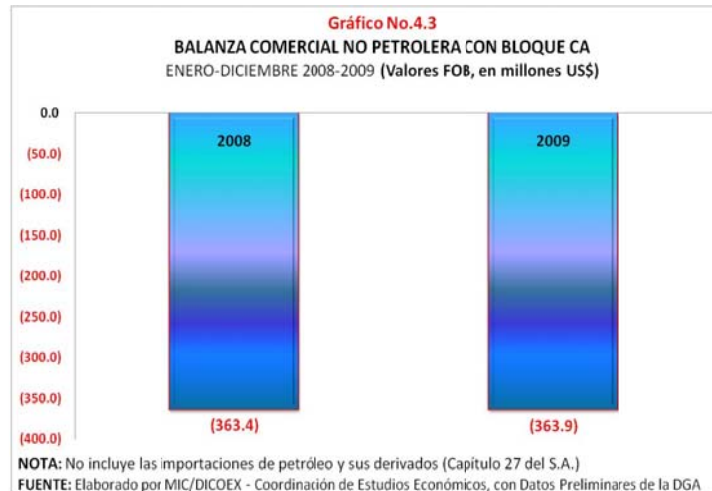
Código S.A.	DESCRIPCION	Part. %
3004.90	Los demás medicamentos preparados	6.6
2106.90	Las demás preparaciones alimenticias	5.9
4818.40	Pañales, toallas y tampones higiénicos y artículos higiénicos similares	5.6
2202.90	Las demás bebidas no alcohólicas	5.0
7010.90	Bombonas damajuanas, botellas, frascos, bicales, tarros, envases tubulares y demás recipientes	4.7
3926.90	Las demás manufacturas, de plástico.	4.6
5209.42	Tejidos de mezclilla (denim), con hilados de distintos colores	3.5
8418.21	Refrigeradores de uso domestico de compresión	3.3
1905.31	Galletas dulces (con adición de edulcorante)	2.9
3402.20	Preparaciones tenso-activas acondicionadas para la venta al por menor	2.8
	Sub-Total	44.8
	Los demás	55.2
	TOTAL GENERAL	100.0

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con Datos Preliminares de la DGA



4.3. BALANZA COMERCIAL

El comportamiento en el valor del intercambio comercial total, entre las cinco economías centroamericanas y República Dominicana, para los años 2008 y 2009 arrojó un resultado en la balanza comercial similar (US\$363 millones), como se muestra en el Gráfico siguiente.



En este sentido, la cobertura de las exportaciones sobre las importaciones fue igual a 17%, durante el año 2009, demostrándose que de cada US\$1.0 importado desde el conjunto de las cinco economías centroamericanas, la República Dominicana exportó US\$0.17. Esto luego de alcanzar una cobertura de 20% para el año 2008.

4.4. INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR

4.4.1. Coeficiente de Apertura Comercial (CAC). De acuerdo a los resultados en los cálculos del CAC, durante los años 2008 y 2009, entre los países firmantes del TLC RD-Centroamérica, la economía más abierta hacia el comercio internacional de mercancías fue Nicaragua. Este indicador relaciona el valor del comercio total (exportaciones más importaciones) de mercancías, sobre el PIB, ofreciendo una idea de la orientación relativa hacia el exterior que tiene una economía, o su involucramiento con el exterior en cuanto al intercambio de bienes se refiere.



En este sentido, estamos midiendo la proporción de mercancías transadas (entradas y salidas) por cada una de las cinco economías centroamericanas y de República Dominicana, por cada dólar de producción interior bruta que es alcanzada por estas.

Cuadro No. 4.5
COEFICIENTE DE APERTURA COMERCIAL
CENTROAMERICA Y REPUBLICA DOMINICANA - Años 2008 y 2009

PAISES	2008	2009
Costa Rica	0.83	0.69
El Salvador	0.65	0.52
Guatemala	0.57	0.50
Honduras	0.84	0.59
Nicaragua	1.21	1.06
República Dominicana	0.50	0.38

NOTA: Donde 0 es menor apertura

FUENTE: Elaborado por DICOEX con datos de la Secretaría Ejecutiva del Consejo Monetario Centroamericano - <http://www.secmca.org/>

Como se puede notar en el cuadro No. 4.5, según los resultados para el año 2009, a Nicaragua le siguieron: Costa Rica, Honduras, El Salvador, Guatemala y finalmente la República Dominicana, en orden descendente, es decir, de mayor apertura a menor apertura.

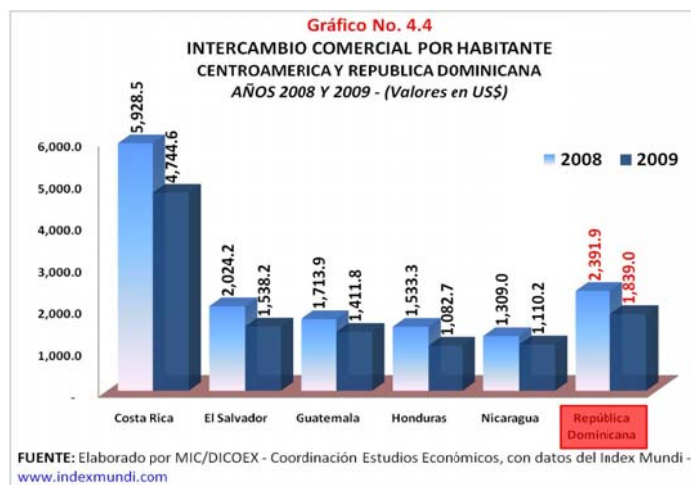
De acuerdo a estos resultados en el CAC, debemos indicar que en los países relativamente grandes (medidos por el PIB), viendo la desagregación del PIB con la metodología por el lado del Gasto²², los componentes de Consumo, Inversión y Gasto Público, tienden a ser marcadamente más elevadas (más de 60% y cerca del 70%), teniendo como consecuencia que la propensión a la apertura es más baja, ya que el mercado doméstico será de gran importancia con relación al relacionamiento comercial con el exterior.

Es importante destacar que según los datos disponibles, el hecho de que este coeficiente se haya visto reducido en el caso de todas las economías analizadas en esta sección, entre los años 2008 y 2009, esta es una condición congruente con la dinámica hacia la baja de los flujos del comercio mundial, como resultado de la crisis económica internacional y los efectos generados en el sector externo de las economías.

²² PIB = C + G + I + X - M, donde: C= Consumo; G= Gasto Público; I= Inversión; X= Exportaciones; M= Importaciones



4.4.2. Intercambio Comercial por habitante. Otra de las medidas para indicar la importancia relativa del intercambio comercial de un país, o su vinculación con el exterior, es el del intercambio comercial per cápita. Este es el resultado de la división de la sumatoria del comercio total de bienes (exportaciones + importaciones), dividido entre la población total del mismo año analizado²³.



Como se ilustra en el Gráfico No. 4.4, el mayor intercambio comercial per cápita para el año 2009, corresponde a Costa Rica con un valor de US\$4,744.6 en flujos de bienes, tanto entrantes como salientes, por cada habitante, siendo este el único país centroamericano que superó el resultado con el que se destacó República Dominicana.

Mientras que por otro lado, la economía con el menor intercambio por habitante, para el año 2009 fue Honduras, a pesar de que en el 2008 esta condición había sido de Nicaragua. Esto último a pesar de haber sido Nicaragua el país con el resultado más elevado en cuanto al Coeficiente de Apertura Comercial que fue analizado con anterioridad.

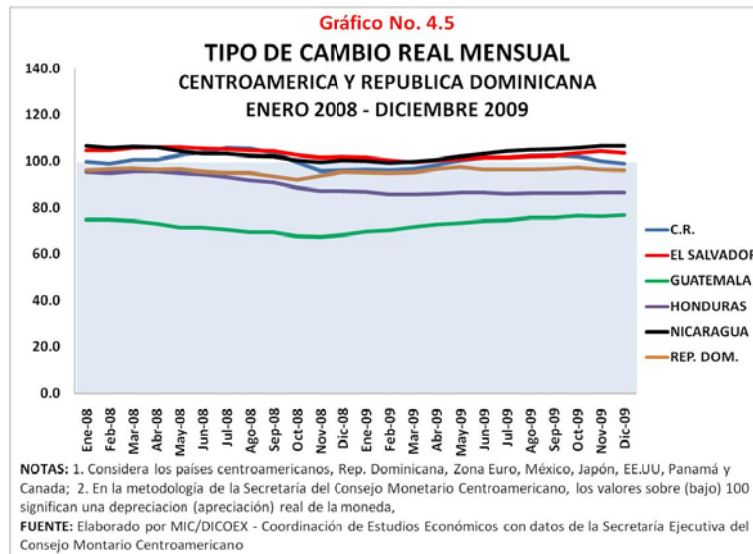
Al igual que en el caso de la reducción de la Apertura Comercial entre los años 2008 y 2009, en el Gráfico No. 4.4 se muestra una reducción del intercambio comercial por habitante, para cada una de las economías, siendo la más significativa, en términos porcentuales (tasa crecimiento), la de Nicaragua, en tanto que en términos absolutos (en US\$) correspondió a Costa Rica.

²³ Otro indicador del comercio referido a la población, es el que mide la población ocupada con referencia al comercio total de mercancías. Esto como una medida de aproximación a los requerimientos de vinculación exterior de la fuerza de trabajo de un país.



4.4.3. Índice de Tipo de Cambio Real (ITCR)²⁴. Este índice se lee indicando que: “valores sobre (bajo) 100 significan una depreciación (apreciación) real de la moneda. El índice se descompone en el efecto que tiene la variación en el tipo de cambio y la variación en los precios nominales (multiplicados entre sí)”²⁵.

De acuerdo a las informaciones suministradas por la Secretaría Ejecutiva del Consejo Monetario Centroamericano (SECMCA), durante los 24 meses que comprendieron los años 2008 y 2009, República Dominicana, Honduras y Guatemala se mantuvieron con un tipo de cambio real apreciado con respecto a sus principales socios comerciales.



Por su parte, El Salvador y Nicaragua mantuvieron su relación de tipo de cambio real, con los mismos socios comerciales indicados en niveles de depreciación real (sobre 100), mientras Costa Rica evidenció apreciaciones y depreciaciones durante el período en cuestión, como se muestra en el Gráfico No. 4.5.

En términos generales, se pudo evidenciar una tendencia ligera de apreciación durante el año 2008 para el conjunto de países, situación que tiende a invertirse durante el año 2009, donde la tendencia delineada por el tipo de cambio real es ascendente, es decir, que se destaca una depreciación real de las respectivas monedas.

²⁴ Ver explicaciones sobre el Tipo de Cambio Real en el Apéndice.

²⁵ Estamos considerando la metodología de la Secretaría Ejecutiva Consejo Monetario Centroamericano - <http://www.secmca.org/>

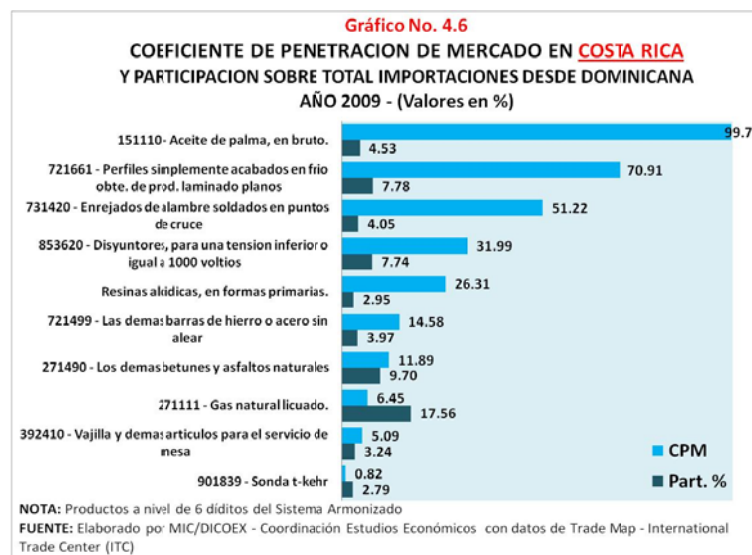


4.4.4. Coeficiente de Penetración Mercados (CPM)²⁶. Este indicador mide la participación de mercado de un producto en un país determinado y en un periodo dado, en relación a la entrada de productos similares (importaciones) procedentes de otros países. Para nuestro caso, esto es, del total de las importaciones de determinados bienes por parte de las economías centroamericanas, qué proporción corresponde a importaciones de bienes originarios de la República Dominicana.

En los siguientes Gráficos (Nos. 4.6, 4.7, 4.8, 4.9 y 4.10) se presentan para cada uno de los cinco países centroamericanos, el resultado del CPM, considerando los diez (10) productos (a nivel de seis dígitos del S.A.) adquiridos por dichos países con el CPM más elevado.

Estos resultados los presentamos acompañados con otro indicador que mide las respectivas participaciones de las importaciones hechas por los centroamericanos, de cada uno de los producto de forma particular sobre el total general de mercancías que los países centroamericanos importan desde Dominicana (Part. %).

De esta forma, se dispone de informaciones sobre participaciones por productos en los mercados referidos en esta sección, así como de la importancia de estos productos sobre el total de productos que ingresan a CA específicamente desde República Dominicana.



²⁶ Ver explicación de cálculos en la sección de Consideraciones Metodológicas



Gráfico No. 4.7

COEFICIENTE DE PENETRACION DE MERCADO EN **EL SALVADOR**
Y PARTICIPACION SOBRE TOTAL IMPORTACIONES DESDE DOMINICANA
AÑO 2009 - (Valores en %)



NOTA: Productos a nivel de 6 dígitos del Sistema Armonizado

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX - Coordinación Estudios Económicos, con datos de Trade Map - International Trade Center (ITC)

Gráfico No. 4.8

COEFICIENTE DE PENETRACION DE MERCADO EN **GUATEMALA**
Y PARTICIPACION SOBRE TOTAL IMPORTACIONES DESDE DOMINICANA
AÑO 2009 - (Valores en %)



NOTA: Productos a nivel de 6 dígitos del Sistema Armonizado

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX - Coordinación Estudios Económicos, con datos de Trade Map - International Trade Center (ITC)

Gráfico No. 4.9

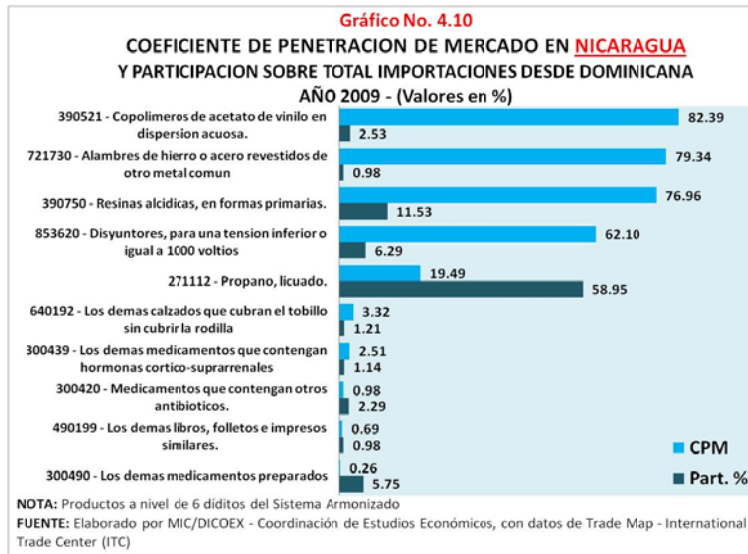
COEFICIENTE DE PENETRACION DE MERCADO EN **HONDURAS**
Y PARTICIPACION SOBRE TOTAL IMPORTACIONES DESDE DOMINICANA
AÑO 2009 - (Valores en %)



NOTA: Productos a nivel de 6 dígitos del Sistema Armonizado

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX - Coordinación Estudios Económicos, con datos de Trade Map - International Trade Center (ITC)





4.4.5. Índice Ventajas Comparativas Reveladas (IVCR)²⁷. Este indicador del comercio exterior, es una medida de referencia para analizar las ventajas o las desventajas comparativas en los intercambios comerciales de un país en el mercado de algún socio comercial, para un producto determinado, en un año dado. En este Informe, el Índice fue calculado en base a la clasificación del Sistema Armonizado, a nivel de seis (6) dígitos y para el año 2009.

De forma general el IVCR muestra el porcentaje que representa el saldo comercial con un país socio determinado, en un producto específico, con relación al comercio total (exportaciones + importaciones) de dicho país con el mundo. En este sentido, hemos considerado los diez (10) productos con el IVCR más elevado, o que indican, según los cálculos, mayor ventaja comparativa dentro del total de productos que son exportados hacia cada uno de los países centroamericanos.

En el caso particular costarricense se pueden apreciar ventajas comparativas en productos como los aceites (Capítulo 15 del S.A.), en los productos del vidrio y sus manufacturas (Capítulo 70 del S.A.), entre otros. Es importante destacar que estos diez productos, aunque son los de mayor IVCR, no necesariamente son los de mayor volumen de exportaciones hacia dicho mercado, ya que este conjunto concentra únicamente el 11.9% del total de las ventas de mercancías a Costa Rica.

²⁷ Ver explicaciones metodológicas en el Apéndice.



Cuadro No. 4.6
INDICE VENTAJAS COMPARATIVAS REVELADAS EN COSTA RICA
DIEZ PRODUCTOS CON MAYOR IVCR – AÑO 2009

Código S.A.	DESCRIPCIÓN	IVCR
151511	Aceite de linaza y sus fracciones, en bruto	0.872
700100	Desperdicios y desechos de vidrios; vidrio en masa	0.723
151329	Los demás aceites de palmiste o de babasu, y sus fracciones	0.509
722820	Barras de acero silico-manganeso.	0.338
731439	Las demás redes y rejillas soldadas en los puntos de cruce	0.310
940421	Colchones de caucho o plástico celulares, ecubierto o no	0.153
151321	Aceites de palmiste o de babasu y sus fracciones, en bruto.	0.139
940410	Somieres	0.135
721710	Alambre de hierro o acero sin alear sin revestir, incluso pulido	0.118
390421	Los demás policloruros de vinilo sin plastificar	0.103

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con datos del Trademap - International Trade Center

En cuanto a las ventajas comparativas en El Salvador, los diez productos principales presentan una mayor concentración que en el caso de Costa Rica, con el 16.3%, aunque los niveles del IVCR son mucho menores a los registrados por los productos destacados en dicho mercado. En tal sentido, se destacan con el Índice más elevado los tejidos con un contenido de filamentos sintéticos, y con una participación importante de productos ubicados en el Capítulo 39 del S.A. (Plásticos y sus Manufacturas).

Cuadro No. 4.7
INDICE VENTAJAS COMPARATIVAS REVELADAS EN EL SALVADOR
DIEZ PRODUCTOS CON MAYOR IVCR – AÑO 2009

Código S.A.	DESCRIPCIÓN	IVCR
540781	Los demás tejidos con un contenido de filamentos sintéticos	0.369
847930	Prensas para fabricar tableros de partículas, fibras de vidrio u otras	0.227
960840	Portaminas.	0.162
520411	Hilo de coser de algodón, sin acondicionar para la venta al por menor,	0.155
842091	Cilindros para calandrias y laminadores	0.122
390422	Los demás policloruros de vinilo plastificados	0.114
390421	Los demás policloruros de vinilo sin plastificar	0.106
390750	Resinas alcidicas, en formas primarias.	0.088
390521	Copolimeros de acetato de vinilo en dispersión acuosa.	0.062
520291	Los demás, hilachas	0.033

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con datos del Trademap - International Trade Center

En Guatemala, los diez productos a nivel de seis (6) dígitos el S.A. con mayor IVCR durante todo el año 2009, concentraron un importante 39.3% del total de bienes colocados en este mercado centroamericano, y con niveles de ventajas comparativas, en promedio, muy similares a las de Costa Rica.



En El Salvador se destacaron principalmente las pastas de cacao, asumiendo el primer y segundo puestos en cuanto al IVCR, con valores de 0.853 y 0.703 respectivamente, para el año 2009.

Cuadro No. 4.8
INDICE VENTAJAS COMPARATIVAS REVELADAS EN GUATEMALA
DIEZ PRODUCTOS CON MAYOR IVCR – AÑO 2009

Código S.A.	DESCRIPCIÓN	IVCR
180320	Pasta de cacao, desgrasada total o parcialmente.	0.853
180310	Pasta de cacao, sin desgrasar	0.703
390791	Resinas de poliéster insaturada	0.419
390421	Los demás policloruros de vinilo sin plastificar	0.395
520291	Los demás, hilachas	0.298
482370	Artículos moldeados o prensados, de pasta de papel	0.201
350691	Adhesivos a base de caucho o de materias plásticas	0.192
110313	Grañones y sémola de maíz	0.175
180200	Cascara, cascarilla, películas y demás residuos de cacao.	0.123
700100	Desperdicios y desechos de vidrios; vidrio en masa	0.089

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con datos del Trademap - International Trade Center

Con un 20.9% de participación sobre el total de exportaciones, los diez (10) productos con mayor IVCR en los mercados hondureños se destacaron principalmente los Resinoides; seguidos por hexafluoroaluminato de sodio; el Papel cristal y demás papeles calandrados, transparentes o traslucidos, entre otros.

Cuadro No. 4.9
INDICE VENTAJAS COMPARATIVAS REVELADAS EN HONDURAS
DIEZ PRODUCTOS CON MAYOR IVCR – AÑO 2009

Código S.A.	DESCRIPCIÓN	IVCR
330130	Resinoides	0.800
282630	Hexafluoroaluminato de sodio (criolita sintética).	0.571
480640	Papel cristal y demás papeles calandrados, transparentes	0.487
844900	Maquinas y aparatos para la fabricación o el acabado de fieltro o tela	0.465
621790	Partes de prendas o de complementos de vestir	0.341
581100	Productos textiles en pieza, constituidos por una o varias capas	0.304
630790	Los demás, artículos confeccionados	0.248
110313	Grañones y sémola de maíz	0.215
520291	Los demás, hilachas	0.200
290559	Derivados halogenados, sulfonados, nitrados o nitrosados	0.182

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con datos del Trademap - International Trade Center

En Nicaragua se presentaron los menores niveles de ventajas comparativas para los productos de origen dominicano, apreciándose un resultado de 0.156 como el IVCR más alto, en el caso de las pipas, boquillas para cigarrros o cigarrillos.



Este resultado se dió a pesar del gran peso sobre el total que los diez (10) productos con mayor IVCR presentaron durante el año 2009, con el 43.6% del total exportado hacia dicho mercado.

Cuadro No. 4.10
INDICE VENTAJAS COMPARATIVAS REVELADAS EN NICARAGUA
DIEZ PRODUCTOS CON MAYOR IVCR – AÑO 2009

Código S.A.	DESCRIPCIÓN	IVCR
961400	Pipas (incluidas las cazoletas), boquillas para cigarros (puros) o cigarrillos	0.156
390750	Resinas alcidicas, en formas primarias.	0.102
640192	Los demás calzados que cubran el tobillo sin cubrir la rodilla	0.080
240310	Picadura de tabaco y tabaco para pipa, incluso con sucedaneo de tabaco	0.053
321290	Los demás pigmentos	0.042
390521	Copolimeros de acetato de vinilo en dispersión acuosa.	0.037
390730	Resinas epoxi en formas primarias.	0.034
441510	Cajas , cajitas, jaulas, tambores y envases similares; tambores para c	0.033
621790	Partes de prendas o de complementos de vestir, excepto los de pda. 62.	0.028
630790	Los demás, artículos confeccionados	0.023

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con datos del Trademap - International Trade Center

4.5. INDICE GLOBAL COMPETITIVIDAD (IGC)

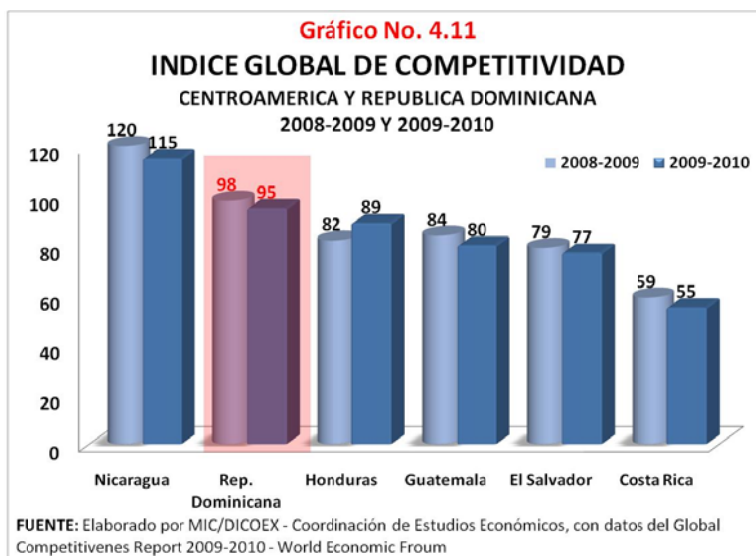
Como uno de los principales referentes a nivel internacional para valorar los niveles de competitividad global de las economías, está disponible el Índice Global de Competitividad (IGC), que por varias décadas se viene publicando en el Reporte sobre Competitividad Global²⁸ (Global Competitiveness Report), del Foro Económico Mundial.

El IGC que captura fundamentos micro y macroeconómicos de la competitividad nacional, provee un valor que es el resultado de un promedio ponderado de diversos componentes (pilares), considerados cada uno como reflejo y determinante de alguno de los aspectos del complejo concepto de “competitividad”. Estos pilares son: *instituciones, infraestructuras, estabilidad macroeconómica, salud y educación primaria, educación superior y formación, eficiencia del mercado de bienes, eficiencia del mercado laboral, sofisticación del mercado financiero, preparación tecnológica, tamaño del mercado, sofisticación de los negocios y la innovación.*

²⁸ Para el detalle ver informe completo en: <http://www.weforum.org/pdf/GCR09/GCR20092010fullreport.pdf>



De un total de 133 países considerados en el Informe, donde 1 es la economía con el mayor nivel de competitividad global y 133 sería la menor, entre Centroamérica y República Dominicana la mejor posición la presentó Costa Rica, estando inclusive en un puesto por encima de la media mundial.



Como se muestra en el Gráfico No. 4.11, a Costa Rica le siguieron en orden de importancia: El Salvador y Guatemala, quedando Nicaragua como el peor posicionado entre las economías centroamericanas y la dominicana, de acuerdo al IGC.

En otro orden de ideas se puede destacar como todos los países centroamericanos, a excepción de Honduras, vieron mejorada su posición en cuanto al Índice de Competitividad se refiere, entre los años analizados (2008 y 2009), siendo Nicaragua el país del mayor salto positivo, escalando 5 posiciones²⁹ a pesar de ser el de menor competitividad según el Foro Económico Mundial.

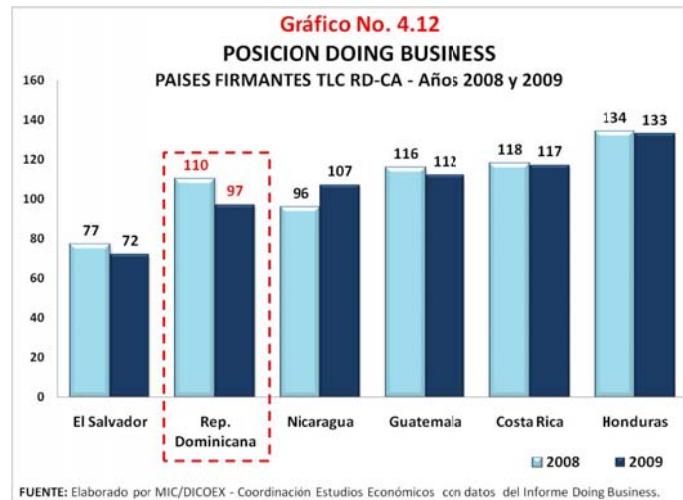
En el año 2009, República Dominicana ocupó el puesto 95 de los 133 países evaluados, mejorando en tres posiciones, con relación al periodo anterior. En el caso particular dominicano, es importante destacar que a nivel desagregado por pilares y en comparación con los cinco socios centroamericanos estamos con buen posicionamiento en: educación superior y formación (3ro), eficiencia del mercado laboral (3ro.), preparación tecnológica (3ro), tamaño del mercado (1ro.) e innovación (3ro.).

²⁹ Es importante destacar que entre un periodo y el otro solo se presentó una diferencia de un (1) país menos (Moldova), para el periodo más reciente. De 134 pasó a 133 países analizados en el Reporte



4.6. HACIENDO NEGOCIOS - “DOING BUSINESS”

De acuerdo al reporte preparado cada año por el Grupo del Banco Mundial, Haciendo Negocios (“Doing Business”, por sus siglas en inglés), entre los países Centroamericanos el que cuenta con el mejor ambiente regulatorio para realizar negocios es El Salvador, país que en el año 2009 ocupó la posición No. 72, habiendo mejorado en cinco (5) posiciones frente a los resultados del año 2008. Esta condición que coloca a El Salvador en una posición para hacer negocios muy distante de las que pudieron alcanzar el resto de economías signatarias del TCL RD-Centroamérica.



Como se muestra en el Gráfico No. 4.12, República Dominicana secunda a El Salvador, seguida por Nicaragua, Guatemala, Costa Rica y Honduras en orden de importancia. De esta forma se puede apreciar un buen posicionamiento para la economía dominicana en pro de atraer inversiones en función de su ubicación o posicionamiento frente al resto de países centroamericanos³⁰.

Visto estos resultados consideramos importante destacar la mejora en el posicionamiento, entre un año y otro, de todos los países analizados en esta sección, con la excepción de Nicaragua, país que vio afectado su “ranking” en 11 posiciones, según este reporte.

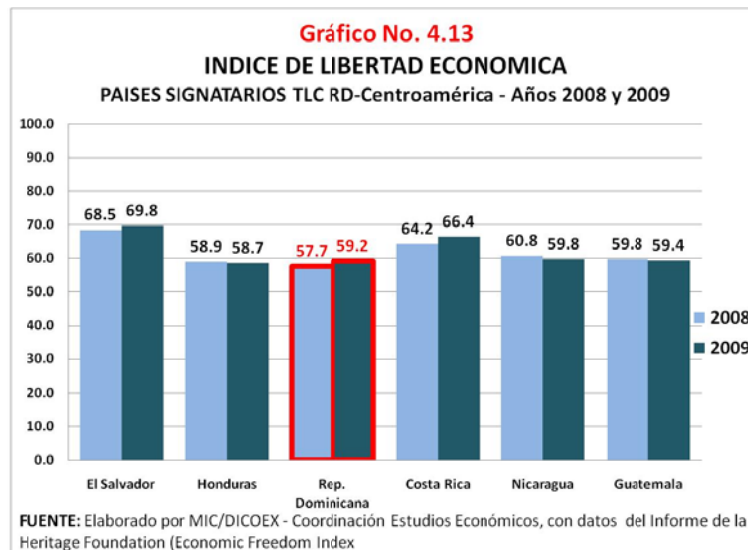
³⁰ Para conocer los diez momentos o condicionantes vitales para la actividad empresarial en cada país, considerado en el Informe Doing Business ver sección anterior dedicada al TLC RD-CARICOM.



4.7. LIBERTAD ECONÓMICA³¹

De acuerdo al Índice de Libertad Económica de la “Heritage Foundation”, la economía con el mayor nivel de libertad, entre República Dominicana y los cinco países de Centroamérica, es El Salvador, seguido por Costa Rica, habiendo mejorado ambos países el resultado de dicho Índice entre los años 2008 y 2009.

En los casos de las evaluaciones de Guatemala y República Dominicana, los resultados fueron de un índice de 59 para cada economía, con algunas diferencias decimales, en tanto que Honduras arrojó un resultado de 58.7, muy similar a los tres países que le precedieron, como se puede apreciar en el Gráfico No. 4.13.



Como ha sido explicado en párrafos precedentes, el Índice de Libertad Económica indaga en las libertades desde diez aspectos fundamentales del quehacer económico. En el Cuadro No. 4.11, las posiciones alcanzadas en un comparativo entre los cinco (5) países Centroamericanos junto con República Dominicana, se puede apreciar a República Dominicana con una calificación favorable (2da posición), de acuerdo al informe, en los aspectos de: libertad fiscal, tamaño del gobierno y libertad monetaria. Mientras para en la libertad de negocios y libre de corrupción figuró en el tercer puesto dentro de este grupo de países.

³¹ Para el detalle del informe ver: <http://www.heritage.org/index/Download.aspx>



Cuadro No. 4.11
POSICION SEGÚN ÍNDICE DE LIBERTAD ECONOMICA
CENTROAMERICA Y REPUBLICA DOMINICANA – AÑO 2009

ASPECTO	POSICION INDICE LIBERTAD ECONOMICA					
	1	2	3	4	5	6
Libertad en los negocios	El Salvador	Honduras	Rep. Dom.	Costa Rica	Nicaragua	Guatemala
Libertad de comercio	El Salvador	Costa Rica	Nicaragua	Guatemala	Honduras	Rep. Dom.
Libertad fiscal	El Salvador	Rep. Dom.	Honduras	Costa Rica	Guatemala	Nicaragua
Tamaño del gobierno	Guatemala	Rep. Dom.	Costa Rica	El Salvador	Honduras	Nicaragua
Libertad monetaria	El Salvador	Rep. Dom.	Honduras	Guatemala	Costa Rica	Nicaragua
Libertad para las inversiones	El Salvador	Costa Rica	Nicaragua	Rep. Dom.	Honduras	Guatemala
Libertad financiera	El Salvador	Honduras	Costa Rica	Nicaragua	Guatemala	Rep. Dom.
Derechos de propiedad	El Salvador	Costa Rica	Honduras	Guatemala	Rep. Dom.	Nicaragua
Libre de corrupción	Costa Rica	El Salvador	Rep. Dom.	Guatemala	Nicaragua	Honduras
Libertad mercado laboral	Nicaragua	El Salvador	Costa Rica	Guatemala	Rep. Dom.	Honduras

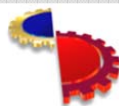
FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con datos de la Heritage Foundation – Index of Economic Freedom

En tal sentido, en los componentes del Índice de Libertad Económica donde dominicana se aprecia con mayores limitaciones, en comparación con los centroamericanos, fueron en los aspectos de: libertad para las inversiones, en un cuarto puesto; derechos de propiedad y libertad en el mercado laboral, en quinta posición; mientras que el último puesto lo ocupamos en libertad de comercio y libertad financiera.

4.8. ASUNTOS LEGALES E INSTITUCIONALES - TLC Centroamérica - RD

La Dirección de Comercio Exterior y Administración de Tratados Comerciales Internacionales (DICOEX) en el marco de las funciones de administración del referido Tratado Comercial, para el año 2009 realizó visitas para verificación de origen a dos empresas centroamericanas emitiendo las resoluciones RF-TLC CA-RD 01-09, RF-TLC CA-RD 01-02 y RF-TLC CA-RD 01-03.

De igual modo, participó en la reunión de Directores del Tratado, la cual fue celebrada en Julio del 2009. En la misma se trataron diversos temas relativos al funcionamiento de los Comités Técnicos que establece el Acuerdo, así como la revisión del estatus de los trabajos en curso sobre textiles y reglas de origen.



Cont... ASUNTOS LEGALES E INSTITUCIONALES - TLC Centroamérica - RD

En coordinación con la Dirección General de Aduanas se trabajó en la publicación sobre el Tratamiento Arancelario de Bienes producidos en Regímenes Especiales.

En vista de resolver la problemática de acceso de los productos elaborados en régimen de zonas francas y demás regímenes fiscales y aduaneros especiales se procedió a revisar y analizar las disposiciones del Artículo 4 del Protocolo de este Tratado.

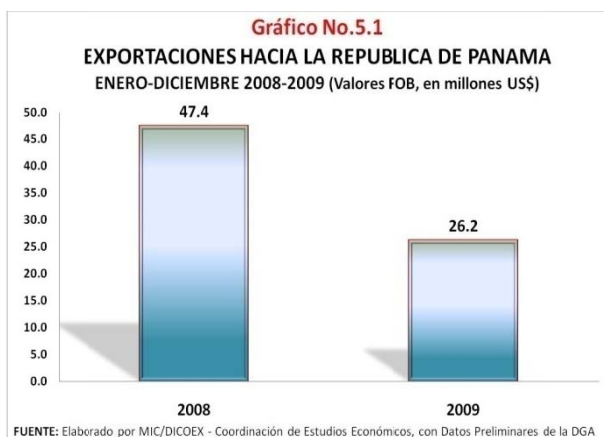
También, se realizaron dos reuniones con las Autoridades del Ministerio de Economía y Administración de Tratados de El Salvador (DATCO), para tratar asuntos relacionados con el tratamiento preferencial a bienes elaborados en zona franca y demás regímenes fiscales y aduaneros especiales, en vista de que varias empresas dominicanas habían reclamado problemas en las exportaciones de productos elaborados por empresas beneficiarias de la Ley de Reactivación a las Exportaciones de El Salvador.

Por otro lado, diversas consultas fueron atendidas las cuales versan sobre el tratamiento que actualmente reciben los bienes elaborados en las zonas francas y demás regímenes aduaneros especiales, la madera y las toallas sanitarias; los productos elaborados bajo régimen de admisión temporal; el tratamiento arancelario y reglas de origen para sacos, entre otros.



5. ACUERDO DE ALCANCE PARCIAL CON LA REPUBLICA DE PANAMA.

5.1. EXPORTACIONES



Al pasar de US\$47.4 millones en el valor de las mercancías exportadas durante el año 2008, a un monto de US\$26.2 millones en el 2009, Panamá fue el Área bajo Tratado que presentó la mayor caída relativa en el valor de las ventas realizadas por los agentes económicos dominicanos entre estos años.

De esta forma, Panamá en cuanto Área de Tratado, es el de menor participación dentro del total de las exportaciones dominicanas, con una ponderación de tan solo el 0.6% durante el año 2009.

5.1.1. Exportaciones por Productos. Entre los diez (10) principales productos exportados hacia mercados panameños, se concentró el 66.5% del total, siendo los principales productos las puntas y clavos con el 21.2% y toluoles (tolueno) con el 15.6%. En este sentido, se destacan las exportaciones de pinturas, tanto las de agua como las disoluciones, que juntas representaron el 9.5% del valor total.

Cuadro No. 5.1
PARTICIPACION POR PRODUCTOS
EXPORTACIONES HACIA PANAMA
Enero-Diciembre 2009 – (Valores en %)

Código S.A.	DESCRIPCION	Part. %
7317.00.20	Puntas, clavos	21.2
2707.20.00	Toluoles (tolueno)	15.6
4016.99.90	Las demás manufacturas de caucho vulcanizado sin endurecer	8.0
3210.00.20	Pintura de agua	5.1
3208.90.20	Pintura (disoluciones)	4.4
3924.10.90	Las demás vajillas y demás artículos para el servicio de mesa o cocina	2.9
7604.21.00	Perfiles de aluminio huecos	2.8
3902.10.00	Polipropileno	2.6
3305.20.00	Preparaciones para ondulación o desrizado permanentes	2.0
2309.90.90	Las demás pre-mezclas para elaboración de alimentos compuestos	1.8
Sub-Total		66.5
Los demás		33.5
TOTAL GENERAL		100.0

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación Estudios Económicos con datos preliminares de la DGA



5.2. IMPORTACIONES



De acuerdo a la data disponible, el valor total de mercancías importadas desde la República de Panamá durante el año 2009 ascendió a US\$128.2 millones, menor a los US\$192.9 millones que fueron importadas el año previo, equivalente a una tasa de crecimiento negativa de -33.5% entre ambos años.

Estas cifras sobre las importaciones de origen panameño, se corresponden con participaciones sobre el total importado desde territorio dominicano, equivalentes al 1.5% y 1.2% para los años 2008 y 2009 respectivamente.

5.2.1. Importaciones por Productos. Durante el año 2009 se pudo ver una menor concentración en cuanto a la estructura de las importaciones provenientes de Panamá, a nivel de productos, donde los diez (10) principales productos importados representaron el 39.3% del valor total de las importaciones, quedando el 60.7% en otros productos.

Cuadro No. 5.2
PARTICIPACION POR PRODUCTOS
IMPORTACIONES DESDE PANAMA
Enero-Diciembre 2009 – (Valores en %)

Código S.A.	DESCRIPCION	Part. %
3004.90.40	Los demás medicamentos preparados	16.6%
7010.90.20	Bombonas damajuanas, botellas, frascos, bodegas, tarros, envases tubulares	5.5%
6403.19.90	Los demás calzados de deporte con suela de caucho, plástico	4.5%
2715.00.90	Mezclas bituminosas a base de asfalto o de betún naturales	4.2%
1208.10.00	Harina de habas de soja.	2.1%
6206.30.00	Camisas, blusas y blusas camiseras, para mujeres o niñas, de algodón	1.7%
3303.00.00	Perfumes y agua de tocador	1.6%
6104.62.00	Pantalones, pantalones con peto y pantalones cortos de punto de algodón	1.6%
8528.72.00	Videoproyectores	1.6%
Sub-Total		39.3%
Los demás		60.7%
TOTAL GENERAL		100.0%

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación Estudios Económicos con datos preliminares de la DGA



Como se pudo ver en el Cuadro No. 5.2, el principal producto que importamos desde Panamá durante el año 2009, fueron los demás medicamentos preparados, seguido en menor medida por bombonas damajuanas, botellas, frascos, bocaleas, tarros o envases tubulares; los demás calzados de deporte con suela de caucho, plástico; y las mezclas bituminosas a base de asfalto o de betún naturales.

5.3. BALANZA COMERCIAL.

Para el año 2009, se continuó con un resultado negativo en la balanza comercial no petrolera, por un valor de US\$102.0 millones, luego de haber alcanzado los US\$145.4 millones en el año 2008, aunque representando un saldo negativo más favorable, al reducirse en un monto equivalente a US\$43.4 millones.



En este sentido el indicador de cobertura de exportaciones arrojó un valor de 0.20, indicando de esta forma que por cada dólar importado desde la República de Panamá, los agentes económicos dominicanos exportaron hacia ese mismo país el equivalente a US\$0.20 durante el año 2009.

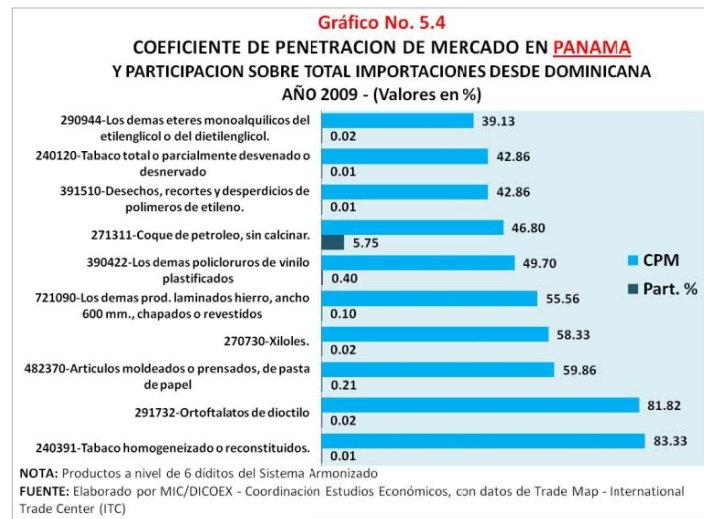
De esta forma, el resultado comercial con este socio comercial fue el segundo menor, después del déficit presentado en el Área de Tratados EPA. Esto debe ser analizado considerando que con Panamá, como bloque comercial, es donde se registran el menor volumen de transacciones comerciales.



5.4. INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR.

5.4.1. Coeficiente de Penetración de Mercado (CPM). Como se muestra en el Gráfico No. 5.4, los diez (10) productos con mayores participaciones en mercados panameños, oscilan entre participaciones de mercado de poco más del 83%, en el mejor de los casos y cercano al 40%, en los que menos. Al comparar estos resultados del CPM con Panamá, frente a los demás bloques comerciales, se evidencia mejores resultados en este caso.

No obstante, y a pesar de la significativa participación de mercado, entre estas mercancías, el peso que representan de forma individual, sobre el total exportado hacia Panamá es bastante reducido, con la excepción del coque de petróleo, sin calcinar.



5.4.2. Índice Ventajas Comparativas Reveladas (IVCR). En esta Área de Tratados, los productos con mayores ventajas comparativas de acuerdo al Índice que utilizamos, son presentados en el cuadro siguiente (No. 5.3), destacándose principalmente la harina de centeno y las bolas de vidrio, sin trabajar.

A nivel global estas diez (10) sub-partidas que se presentan y que contaron con el IVCR más elevado durante el año 2009, aglutinaron solamente el 24.6% del total del valor exportado hacia la República de Panamá, quedando poco más del 75% con resultados limitados en cuanto a las ventajas comparativas, según las estimaciones.



Cuadro No. 5.3
INDICE VENTAJAS COMPARATIVAS REVELADAS EN PANAMA
DIEZ PRODUCTOS CON MAYOR IVCR – AÑO 2009

Código S.A.	DESCRIPCIÓN	IVCR
110210	Harina de centeno	0.968
700210	Bolas de vidrio, sin trabajar.	0.962
252010	Yeso natural; anhidrita.	0.588
252310	Cementos sin pulverizar (clinca), aunque estén coloreados.	0.253
110220	Harina de maiz.	0.239
721730	Alambres de hierro o acero revestidos de otro metal común	0.208
700100	Desperdicios y desechos de vidrios; vidrio en masa	0.188
721190	Los demás productos laminados planos, de hierro, ancho	0.163
560210	Fieltro punzonado y productos obtenidos mediante costura por cadeneta.	0.154
271099	Aceites de petróleo y productos no especificado en otra parte	0.145

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación Estudios Económicos, con datos del Trademap - International Trade Center

5.5. ASUNTOS LEGALES E INSTITUCIONALES

– AAP Panamá - RD

Las acciones de la Dirección de Comercio Exterior y Administración de Tratados Comerciales Internacionales (DICOEX) en el ámbito de este Acuerdo se concentraron en la ampliación de la lista de bienes consagrada en este instrumento comercial. Para tales fines, se desarrollaron diversas reuniones con el sector público y el sector privado con el objetivo de consensuar una posición al respecto.

También se efectuó una reunión con las autoridades de Administración de Tratados de la República de Panamá para analizar el funcionamiento del Acuerdo de Alcance parcial vigente entre la República Dominicana y Panamá, así como la posibilidad de ampliar la lista de bienes incluidos en libre comercio y extender el periodo de vigencia del Acuerdo.



6. TRATADO DE LIBRE COMERCIO CON CENTROAMERICA Y ESTADOS UNIDOS.

6.1. EXPORTACIONES.



Con un valor total exportado de US\$2,981.7 millones durante el año 2009, el bloque DR-CAFTA se mantiene como el bloque de mayor importancia en términos de su peso en el comercio exterior dominicano, al participar con el 62% del total de las exportaciones realizadas durante ese año.

Este valor muestra una reducción de un -15.1%, con relación a los US\$3,512.1 millones que fueron exportados en el anterior año 2008, proporción muy similar a la caída experimentada en el total de exportaciones hacia el Área de Tratados en su conjunto, la cual fue por el orden del -15.6 por ciento.

6.1.1. Exportaciones por Países. Dentro del bloque de países signatarios del DR-CAFTA, Estados Unidos concentró el 97.5%, frente al 2.5% de participación, distribuidos entre los cinco (5) países centroamericanos³². Por otra parte, la tasa de crecimiento de las exportaciones hacia Centroamérica (-16.8%), fue ligeramente mayor que la caída evidenciada en las ventas destinadas hacia los Estados Unidos (-15.7%).

Cuadro No.6.1
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO SEGÚN PAISES
EXPORTACIONES HACIA BLOQUE DR-CAFTA
Enero-Diciembre 2008-2009 (Valores en %)

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
EE.UU	97.5	-15.1
Centroamérica	2.5	-16.8
TOTAL	100.00	-15.1

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con Datos Preliminares de la DGA

³² Para el detalle sobre el comercio con Centroamérica, ver sección dedicada el TLC RD-Centroamérica.



6.1.2. Exportaciones por Productos. Considerando la alta ponderación de las exportaciones dominicanas dirigidas hacia Estados Unidos, con relación al total exportado, en la desagregación por productos hemos considerado los quince (15) principales productos que fueron exportados durante el año 2009, hacia los mercados de este bloque comercial.

Como se indica en el Cuadro No. 6.2, el 59.3% de las exportaciones se concentraron en estos quince productos, siendo la mayor participación la de los aparatos para transferencia de sangre, con el 13.7%. A estos le siguieron en orden de importancia, los cigarrillos hechos a mano, con el 7.4%, identificándose también en la posición No. 13 otro producto del mismo Capítulo 24.

Por otra parte se destacan las exportaciones de equipos eléctricos (Capítulo 85), en las posiciones Nos. 4, 14 y 15, para un 6.8% de participación, de forma conjunta. En tanto, que las confecciones (Capítulo 62), ubicadas en las posiciones 9, 11 y 12, figuran con la concentración del 7% del total de las exportaciones

Cuadro No. 6.2
PARTICIPACION POR PRODUCTOS
EXPORTACIONES HACIA BLOQUE PAISES DR-CAFTA
Enero-Diciembre 2009 – (Valores en %)

Código S.A.	DESCRIPCION	Part. %
9018.90.40	Aparatos para transferencia de sangre	13.7
2402.10.00	Cigarrillos hechos a mano	7.4
7113.19.10	Aretes de oro	6.1
8536.50.10	Interruptores identificables	4.2
4818.90.00	Sabanas desechables	3.8
3926.90.90	Productos médicos desechables	3.2
1801.00.10	Cacao en grano tipo sanchez	2.9
6405.90.00	Calzados p/ hombres con la parte superior de cuero	2.9
6207.11.00	Pantaloncillo de algodón p/hombres	2.7
1701.11.00	Azúcar crudo de caña	2.4
6212.10.00	Brassieres (sostenes)	2.2
6203.42.90	Pantalones de algodón p/ hombres	2.1
2401.20.00	Tabaco en rama (tripa despalillado de olor)	2.0
8504.40.10	Cargadores de acumuladores	1.9
8517.90.10	Partes para teléfono	1.7
	Sub-Total	59.3
	Los demás	40.7
	TOTAL GENERAL	100.0

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con Datos Preliminares de la DGA



6.1.3. Arancel pagado en EE.UU. Durante el año 2009, el total de las importaciones provenientes de los cinco países Centroamericanos y República Dominicana, en conjunto, pagaron el equivalente al 0.772%, sobre el valor total de las mercancías adquiridas por los agentes económicos en Estados Unidos. Esto luego de haber pagado un mayor porcentaje en el año 2008, equivalente al 1.107% del total importado, como resultado de reducciones en los pagos totales realizados, divididos entre el valor total de las importaciones de Estados Unidos, desde cada uno de los países DR-CAFTA.

En este sentido, las importaciones desde Costa Rica y República Dominicana fueron las que menos cargos por aranceles pagaron, tanto en el año 2008 como en el 2009, mientras que las mercancías procedentes de Guatemala han sido las que más pagaron durante los dos años analizados³³.

Cuadro No.6.3
ARANCEL PAGADO EN ESTADOS UNIDOS
COMO PORCENTAJE DEL VALOR TOTAL DE LAS IMPORTACIONES
PROCEDENTES DE CENTROAMERICA Y REPUBLICA DOMINICANA
Enero- Diciembre 2008-2009

PAISES	2008	2009
Costa Rica	0.266	0.073
El Salvador	1.387	0.819
Guatemala	2.577	2.418
Honduras	0.916	0.557
Nicaragua	1.704	1.290
Rep. Dominicana	0.445	0.336
TOTAL	1.107	0.772

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con datos del USITC

En el caso particular de las importaciones procedentes desde República Dominicana, los importadores en EE.UU. pagaron un 0.336% sobre el total de las importaciones, frente al 0.445% que habían pagado en el año 2008.

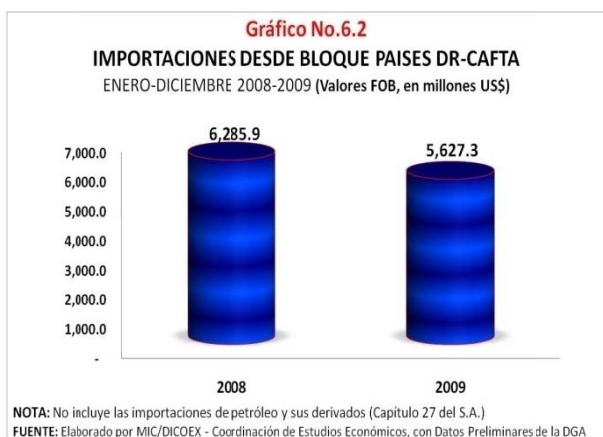
6.2. IMPORTACIONES.

Las importaciones provenientes del bloque de países DR-CAFTA (Centroamérica y Estados Unidos), pasaron de un valor total de US\$6,285.9 millones durante el año 2008,

³³ Es importante indicar que el pago de arancel total sobre el valor total importado, guarda una relación estrecha con la composición (tipos de productos y arancel pagado) de dichas importaciones, en función de las tasas arancelarias establecidas.



a un valor menor de US\$5,627.3 millones, y equivalente a una tasa de crecimiento negativa por el orden del -10.5 por ciento.



Con este valor, las importaciones procedentes del bloque DR-CAFTA concentraron el 53.7% del valor total, siendo de esta forma el bloque con la mayor concentración en las importaciones dominicanas, de lo cual el 49.5% corresponde exclusivamente a las de origen norteamericano.

6.2.1. Importaciones por Países. Después haber visto el resultado de la tasa de crecimiento negativa de -3.2% en las importaciones procedentes del bloque centroamericano, en el caso del valor de las importaciones procedentes del bloque DR-CAFTA, incluyendo a Estados Unidos, estas ubican este bloque comercial como el de la segunda menor caída (-10.5%).

Dada la ponderación del referido bloque sobre el total de las importaciones, este incidió en una menor contracción de las importaciones totales realizadas por República Dominicana durante el año 2009, al compararse con el resto de Aéreas bajo Tratados.

De esta forma, en el marco del bloque analizado, Estados Unidos suministró a los agentes económicos dominicanos el 92.2% de las mercancías transadas con los países signatarios del DR-CAFTA.

Cuadro No.6.4
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO SEGÚN PAISES
EXPORTACIONES HACIA BLOQUE DR-CAFTA
Enero-Diciembre 2008-2009 (Valores en %)

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
EE.UU	92.2	-11.0
Centroamérica	7.8	-3.2
TOTAL	100.00	-10.5

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX - Coordinación de Estudios Económicos, con Datos Preliminares de la DGA



6.2.2. Importaciones por Productos. En la descripción de las importaciones por productos, lo primero a destacar es la existencia de una menor concentración, con relación al caso de las exportaciones, ya que entre los quince (15) principales productos de importación se aglomera el 28.4% del total importado desde Estados Unidos, en tanto que en las exportaciones fue más de un 50% en la misma cuantía de productos.

Entre los principales productos importados se destacan: el maíz con una participación de 3%, harina de habas de soya (2.9%), vehículos transporte personas (2.8%), trigo, hilados de lana (2.4%), entre otros.

Cuadro No. 6.5
PARTICIPACION POR PRODUCTOS
IMPORTACIONES DESDE BLOQUE PAISES DR-CAFTA
Enero-Diciembre 2009 – (Valores en %)

Código S.A.	DESCRIPCION	Part. %
1005.90.00	Los demás maíces	3.0
1208.10.00	Harina de habas de soja.	2.9
8703.24.91	Vehículos automóviles transporte personas	2.8
5107.10.00	Hilados de lana peinada sin acondicionar	2.4
3926.90.99	Las demás manufacturas, de plástico.	2.3
8536.90.90	Los demás aparatos para el corte, seccionamiento	2.2
7113.19.10	Joyería de otros metales preciosos	2.1
1001.10.00	Trigo duro	2.0
5512.19.00	Los demás tejidos con un contenido de fibras discontinuas de poliéster	1.9
5207.10.00	Hilados de algodón (excepto el hilo de coser)	1.7
7206.10.00	Lingotes de hierro y aceros sin alear.	1.3
7108.13.00	Oro semi-labrado, para uso no monetario.	1.1
8507.20.00	Los demás acumuladores de plomo.	1.0
8703.23.99	Vehículos automóvil transporte personas	0.9
3926.90.50	Las demás manufacturas, de plástico.	0.9
Sub-Total		28.4
Los demás		71.6
TOTAL GENERAL		100.0

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con Datos Preliminares de la DGA

Debemos destacar que el 71.6%, ubicado en los demás productos, y no registrados entre los quince (15) principales productos de importación, dado el valor absoluto que representan, ameritarían una evaluación más detallada para su conocimiento. Esto podría ser, valorando las partidas y capítulos del S.A. a las que pertenecen, como mecanismo de identificación de industrias y sectores de la economía vinculados a estas importaciones provenientes de Estados Unidos.



6.3. BALANZA COMERCIAL

Durante los doce meses del año 2009, el déficit comercial no petrolero de la República Dominicana, con los países del bloque DR-CAFTA, se redujo ligeramente en un valor total de US\$128.2 millones, con relación a igual período del año 2008, siendo la totalidad de esta reducción, por el lado de las importaciones desde Estados Unidos, ya que el saldo comercial con los cinco países centroamericanos se incrementó en algo más de quinientos mil dólares en igual período.



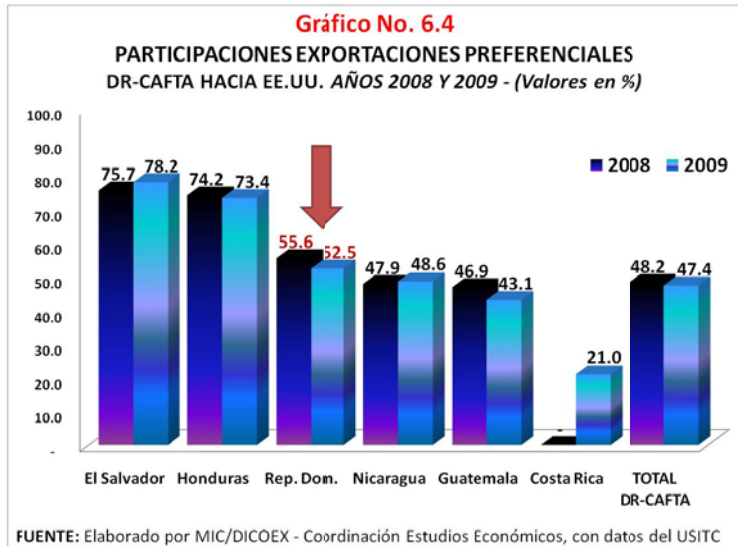
De acuerdo a estos resultados, el coeficiente de cobertura de las exportaciones, indica que durante el año 2008 de cada dólar importado desde el bloque DR-CAFTA, la República Dominicana exportó 0.59 centavos de dólar, en tanto que para el año 2009 dicho valor fue de 0.56 centavos.

6.4. FLUJOS COMERCIALES CON ESTADOS UNIDOS BAJO TRATADO.

En la identificación del valor total de las mercancías procedentes de los cinco países centroamericanos y la República Dominicana, que entraron al mercado norteamericano durante el año 2009, se pudo constatar que recibieron un tratamiento bajo las preferencias del DR-CAFTA, el equivalente al 47.4%, ligeramente inferior al 48.2% alcanzado en el año 2008.



En este sentido, los países con la mayor participación en las exportaciones preferenciales, fueron El Salvador y Honduras, con el 78.2% y el 73.4% respectivamente, durante el año 2009. Mientras que Costa Rica consiguió la menor participación de exportaciones bajo preferencias de este grupo de países con tan solo el 21%, en el mismo año.



Como se muestra en el Gráfico anterior No. 6.4, República Dominicana, por su parte, consiguió participaciones por exportaciones preferenciales equivalentes al 55.6% en el año 2008 y 52.5% en el 2009, significando con ello una leve reducción interanual. Estas proporciones coloca este países en una tercera posición en cuanto a participaciones en exportaciones bajo preferencia del acuerdo se refiere.

6.4.1. Cargos Generales de Importación³⁴. En el año 2009, los productos importados por Estados Unidos y procedentes de República Dominicana y Centroamérica, amparados en las preferencias del DR-CAFTA, pagaron “cargos generales de importación” equivalentes al 4.99% del valor total en Aduanas de dichas mercancías, presentando así un ligero incremento, puesto que en el año 2008 estos cargos fueron equivalentes al 4.42 por ciento.

Tales cargos y sus respectivas proporciones, son influidos por las facilidades con las que cuentan cada uno de los productos provenientes de los distintos países al pasar las

³⁴ Los cargos generales de importación representan el costo total de todos los fletes, seguros y otros gastos (excluidos los derechos de importación EE.UU.) que se produzcan



fronteras norteamericanas, así como por diversas variables de logística y de mercado, además de la composición (tipos de productos) de las importaciones realizadas por Estados Unidos. Esta información, así concebida puede considerarse como una referencia sobre los niveles de competitividad de las exportaciones generales en un período determinado en el referido mercado.

De acuerdo a las informaciones de la “United States International Trade Commission”, las importaciones procedentes de Nicaragua fueron las que en promedio pagaron el menor porcentaje como cargos generales por importaciones bajo el acuerdo, seguido por El Salvador, tanto para el año 2008 como para el 2009, como se destaca en el Cuadro No. 6.6 de más abajo. Mientras que los países con mayores pagos fueron Costa Rica, Guatemala y Honduras.

Cuadro No.6.6
CARGOS GENERALES IMPORTACIONES BAJO DR-CAFTA
CENTROAMERICA Y REPUBLICA DOMINICANA

Enero- Diciembre 2008-2009 (Valores en %)

PAISES	2008	2009
Costa Rica	N/A	9.87
El Salvador	2.87	2.60
Guatemala	7.49	6.83
Honduras	7.34	7.57
Nicaragua	1.16	1.36
Rep. Dominicana	8.47	6.54
TOTAL	4.42	4.99

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con datos del USITC

Como se pudo apreciar en el cuadro anterior, República Dominicana se ubica con muy buen comportamiento frente a sus socios Centroamericanos, siendo las importaciones de este país las que presentaron la mayor reducción en cuanto a estos cargos se referirse, al pasar del 8.47% al 6.54% entre los años 2008 y 2009 respectivamente.

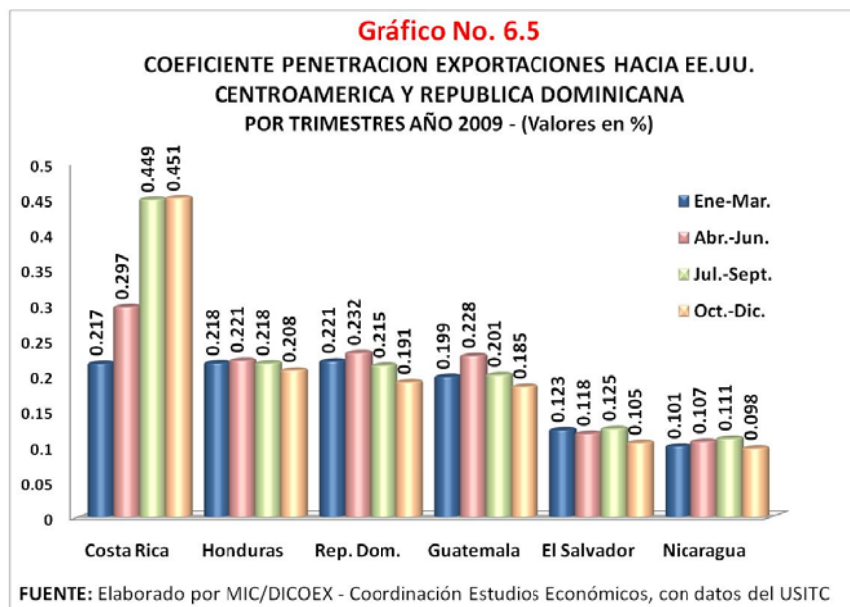
6.5. INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR

6.5.1. Coeficiente de Penetración de Mercado (CPM). El coeficiente de penetración de las exportaciones en un mercado determinado, mide la participación de las exportaciones de un país sobre el total de importaciones que realiza su socio comercial. De esta forma, las exportaciones de los países centroamericanos, junto con República



Dominicana. participaron con porcentajes de 1.08, 1.20, 1.32 y 1.24 sobre el total de las importaciones realizadas por Estados Unidos para cada uno de los trimestres del año 2009.

En el Gráfico No. 6.5 se muestra la participación (penetración) de las exportaciones de cada uno de los países DR-CAFTA sobre el total importado por EE.UU, durante el año 2009 y de forma trimestral, donde se destaca Costa Rica con la mayor penetración, seguida por Honduras y en tercer lugar, dentro de los seis países está República Dominicana.



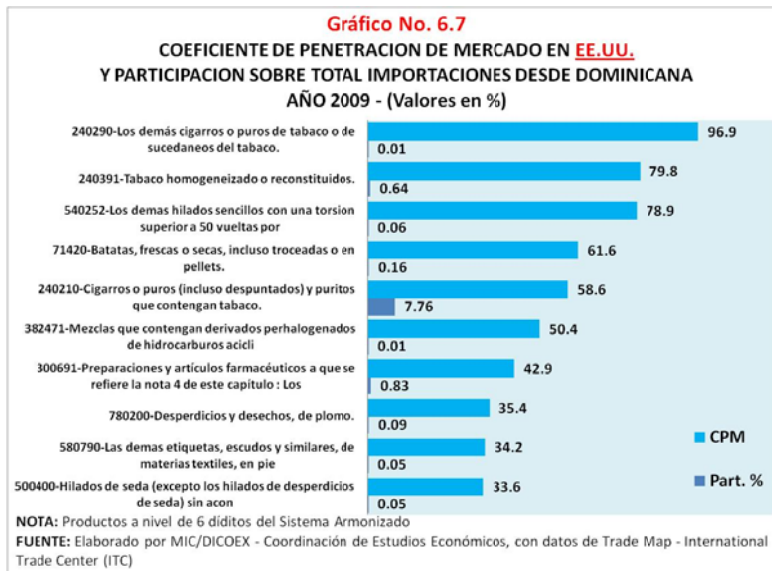
Siguiendo con República Dominicana, en lo concerniente a la penetración de mercado por productos en el Gráfico No. 6.7, identificamos los diez productos a nivel de seis dígitos (sub-partidas del S.A), con el mayor CPM, acompañado además de la participación sobre el total de importaciones realizadas por Estados Unidos desde República Dominicana.

En este sentido, debemos destacar que durante el año 2009, la totalidad de importaciones de cenizas y residuos, que contengan arsénico, mercurio, talio o sus



mezclas (262060), fueron cubiertas en su totalidad por los exportadores desde república dominicana³⁵.

Como resultado del cálculo del CPM siguieron en orden de importancia: los demás cigarrros o puros de tabaco o de sucedáneos del tabaco; tabaco homogeneizado o reconstituidos y tabaco homogeneizado o reconstituidos, como se muestra en el Gráfico 32, seguido por otros productos.



Es importante tener en cuenta que a pesar de los altos CPM identificados en cada uno de estos productos, los mismos no cuentan con una amplia participación si consideramos el valor total de las exportaciones realizadas hacia EE.EE., salvo el caso de los cigarrros o puros y puritos (240210), caso en el que su CPM es de 58.6%, en tanto que su participación sobre el total de las importaciones procedentes de República Dominicana fue de 7.76 por ciento.

6.5.2. Índice Ventajas Comparativas Reveladas. Con relación a este índice, debemos iniciar indicando que un total de catorce (14) sub-partidas dieron como resultado un IVCR de 1.000, debido a que el mismo valor exportado hacia el mundo fue el mismo valor de las exportaciones hacia Estados Unidos, con cero registros de importaciones bajo dichos rubros, resultando en una división con numerador y denominador iguales³⁶.

³⁵ Valor equivalente a US\$21 mil, para un CPM = a 1.0

³⁶ Para conocer y comprender la fórmula favor de ver el apéndice.



Después de estas 14 sub-partidas, los diez productos con el mayor IVCR se presentan en el Cuadro No. 6.7, entre los cuales se concentró el 8.1% del total de las ventas realizadas a los Estados Unidos en el año 2009. En total, se identificaron 38 sub-partidas con IVCR igual o superiores a 0.9, seguidas por 26 sub-partidas con IVCR de 0.8 o más y 43 sub-partidas con índices entre 0.7 y 0.8, quedando entre estos tres grupos de resultados (0.9, 0.8 y 0.7) el 55% de las exportaciones con destino norteamericano.

En tal sentido, los productos con los mayores IVCR fueron aquellos ubicados en Capítulos 61 y 6 del Sistema Armonizado, dedicados al registro de prendas de vestir de punto, para el primero y a prendas de vestir de tejido plano para el segundo.

Cuadro No. 6.7
INDICE VENTAJAS COMPARATIVAS REVELADAS EN EE.UU
DIEZ PRODUCTOS CON MAYOR IVCR – AÑO 2009

Código S.A.	DESCRIPCIÓN	IVCR	Part. %
610829	Bragas, de punto, para mujeres o niñas	0.999	0.95
621142	Las demás prendas de vestir, de algodón, para mujeres o niñas	0.996	0.22
610210	Abrigos, chaquetones, capas, anoraks, cazadoras	0.993	0.22
030611	Langostas congeladas.	0.990	0.06
190300	Tapioca y sus sucedáneos preparados con fécula, en copos	0.987	0.06
621133	Las demás prendas de vestir, de fibras sintéticas o artificiales	0.984	0.05
300320	Medicamentos que contengan otros antibióticos	0.984	0.00
481890	Los demás artículos similares para uso doméstico, de tocador	0.984	3.80
300650	Estuches y cajas de farmacia equipadas para curaciones	0.981	0.06
620711	Calzoncillos, para hombres o niños, de algodón	0.980	2.70

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación Estudios Económicos, con datos del Trademap - International Trade Center

Con estos resultados se pueden inferir importantes oportunidades que la República Dominicana podría desarrollar y aprovechar, atendiendo especialmente a la cantidad de sub-partidas con un IVCR elevado, y a la importancia relativa del mercado norteamericano para las exportaciones de origen dominicano, sean estas nacionales o de zonas francas.



6.6. ASUNTOS LEGALES E INSTITUCIONALES – *DR-CAFTA*

En el marco de este Tratado, la Dirección de Comercio Exterior y Administración de Tratados Comerciales Internacionales (DICOEX) veló por el seguimiento, la aprobación y puesta en vigencia en Estados Unidos de América del mecanismo 2x1 y el pocketing-Textil.

De igual manera, en el ámbito de sus funciones, en la negociación sobre la tabla de correlación textil y la debida vigilancia al cumplimiento de desgravación arancelaria para el cuarto año de vigencia de este Tratado.

Se celebraron consultas con los sectores productivos sobre la solicitud de la Asociación Dominicana de Productores de Ron para introducir el Ron Dominicano como producto distintivo. Luego de obtener una posición positiva al respecto, se notificó a los países Partes el interés de la República Dominicana en este sentido.

También, se realizó una reunión con el representante de la Oficina del Estado Libre Asociado de Puerto Rico en la República Dominicana, para tratar los problemas de las exportaciones de cerveza tipo pilsener, café molido, abonos, frutas y vegetales.

Por otro lado, se trabajó en la modificación a las Reglas de Origen por efecto de la Cuarta Enmienda al Sistema Armonizado de designación y codificación de las mercancías, para lo cual hubo una reunión del Grupo Técnico de Origen.

Sobre el tema de contingentes arancelarios, la DICOEX, se reunió con el Ministerio de Agricultura con el objetivo de darle seguimiento a la administración de las cuotas y las salvaguardias agrícolas.



Cont... ASUNTOS LEGALES E INSTITUCIONALES – DR-CAFTA

De igual modo, para el tema de la lista de escaso abasto se realizó una reunión con la Oficina Textil y Vestidos de Estados Unidos (OTEXA), con la finalidad de conocer el procedimiento para la inclusión de materiales en la lista.

En materia de telecomunicaciones, en fecha 30 de Septiembre del 2009, se efectuó la implementación por parte del Instituto Dominicano de Telecomunicaciones (INDOTEL) de la portabilidad numérica tanto en números fijos como en móviles. La DICOEX dio seguimiento y asistencia al INDOTEL para este proceso en observancia a las disposiciones del Tratado establecidas en el Artículo 13.3.3 del DR-CAFTA sobre Obligaciones relativas a los Proveedores de Servicios Públicos de Telecomunicaciones y de Portabilidad del Número.

Es importante destacar que el éxito de la Portabilidad Numérica no se debe medir por la cantidad de transacciones de portabilidad que realicen los usuarios, sino por los efectos que está produciendo en el mercado, producto de la dinamización de la competencia. Entre los efectos más importantes podemos encontrar: La posibilidad de migrar de un proveedor de servicios a otros y el crecimiento en la innovación, y mejoramiento de capacidades en el sector de las telecomunicaciones.

Por otra parte, según lo establecido en el Anexo 15. 11 numeral 5, durante todo el año la DICOEX, presentó el Reporte Trimestral contra la Piratería Televisiva, el cual fue remitido a la Embajada de los Estados Unidos en Santo Domingo y a la Oficina del Representante Comercial del referido país.



Cont... ASUNTOS LEGALES E INSTITUCIONALES – DR-CAFTA

Dicho informe consta con los datos estadísticos suministrados por la Oficina Nacional de Derecho de Autor (ONDA), el Instituto Nacional de las Telecomunicaciones (INDOTEL), y la Procuraduría General de la República (PGR). Estas informaciones son basadas en todas las acciones de persecución y combate al delito de piratería en el país; en estas acciones se incluyen la cantidad de cd's y dvd's incautados, el cierre de alguna emisora o canal de televisión que transmita contenido pirateado y sin la debida autorización por parte de la ONDA.

Además, se ajustaron para el período 2010-2012, los valores mínimos a partir de los cuales se activan las disposiciones de contratación pública del Capítulo 9 del DR-CAFTA (umbrales de contratación)¹. Estos datos fueron remitidos a la Dirección General de Contratación Pública para su conocimiento, para que esta entidad, de conformidad con el Anexo 9.1.2(b)(i), Sección H, del DR-CAFTA, realice el correspondiente ajuste a moneda local.

En materia de solución de controversias Inversionista-Estado, la DICOEX notificó a los demás países Parte del DR-CAFTA, los documentos requeridos en materia de Transparencia de las Actuaciones Arbitrales. Asimismo, éstos se pusieron a disposición del público en general, al publicarse todos los documentos en la página web de la institución². De esta manera, también se dio cumplimiento a los compromisos en materia de Transparencia del artículo 10.21 del DR-CAFTA, que requiere de los países, en los arbitrajes de inversión, este proceso de notificación y facilidad de acceso a la información.

1. De conformidad con el Anexo 9.1.2(b)(i), Sección H, del DR-CAFTA.
2. <http://www.seic.gov.do/comercioexterior/Notificaciones/Forms/AllItems.aspx>



Cont... ASUNTOS LEGALES E INSTITUCIONALES – DR-CAFTA

Por otro lado, se coordinaron las acciones requeridas para la defensa del país frente a las distintas demandas Inversionista-Estado, incluidas tres demandas concluidas mediante laudo de mutuo acuerdo entre las Partes (TCW Group Inc. y Dominican Energy Holdings vs RD; Société Générale vs RD y el arbitraje comercial EdeEste vs CDEEE).

Otros trabajos incluyen los diversos procesos de revisión de las Reglas Modelo de Procedimiento y el Código de Conducta del DR-CAFTA, conjuntamente con los países de Centroamérica. Estos documentos, respectivamente, están llamados a regir los procesos arbitrales establecidos en virtud del Capítulo 20 y la conducta de los árbitros que conducirán dichos procesos.

También, la celebración de diversas reuniones para la conformación del Panel Nacional de árbitros con la participación del Comité Evaluador correspondiente (Consejo de Conciliación y Arbitraje de la Cámara de Comercio y Producción de Santo Domingo, la Escuela Nacional de la Judicatura, Banco Central, Ministerio de Trabajo y el Ministerio de Medioambiente).

En apoyo al Panel Nacional de árbitros se coordin  y se le dio seguimiento a la consultoría requerida a la USAID sobre la Solución de Diferencias Comerciales del Capítulo 20 del DR-CAFTA y se efectuó el seminario “La Solución de Controversias en el marco del DR-CAFTA”, dirigida de manera exclusiva a los miembros del Panel Nacional de árbitros, con el objetivo de fortalecer sus conocimientos en el tema.



Cont... ASUNTOS LEGALES E INSTITUCIONALES – DR-CAFTA

Además, se contribuyó con todo lo requerido para la promulgación de la Ley de Arbitraje Comercial de la República Dominicana, No. 489-08, que busca regular los arbitrajes comerciales realizados en la República Dominicana, sin perjuicio de lo establecido en tratados internacionales de los cuales forma parte el Estado dominicano o en leyes con disposiciones puntuales sobre arbitraje.

En cuanto a temas sobre medio ambiente, se participó en reuniones y demás actividades de trabajo sobre cooperación ambiental. Del mismo modo se participó en reuniones del Consejo de Asuntos Ambientales en la cual se aprobaron distintas decisiones al respecto: a) Acuerdo de Extensión al Acuerdo de la SAA; b) Plan de divulgación de la SAA; c) Designación del Sr. Jorge Guzmán (El Salvador) como Coordinador General de la SAA; y d) Decisión en torno a los Procedimientos de Trabajo de la SAA.

Finalmente, en este periodo se atendieron diversas consultas, las cuales versan sobre el tratamiento y clasificación arancelaria del tocino; de los utensilios de hoteles para cocina, habitaciones y misceláneos; vehículos y demás, otras consultas están relacionadas al impacto del segundo año de vigencia de este Tratado Comercial .

Creo que se debe hacer referencia al tema de la disputa con Costa Rica y demás países de CA,



7. ACUERDO DE ASOCIACION ECONOMICA CON EL CARIFORO Y LA COMUNIDAD EUROPEA.

7.1. EXPORTACIONES

Después del DR-CAFTA, considerando el valor de las exportaciones totales, el segundo bloque comercial más importante es el Acuerdo de Asociación Económica (EPA, por sus siglas en inglés) con los 27 países de la Unión Europea y las economías del CARIFORO, al concentrarse cerca del 27% de las exportaciones realizadas por los agentes económicos dominicanos.



En los doce meses del año 2009, fueron exportadas mercancías hacia este bloque, un total de US\$1,246.3 millones en mercancías. Valor que fue inferior en US\$233 millones, a los US\$1,479.2 millones que fueron exportados en el anterior año 2008, hacia el conjunto de socios de este bloque comercial.

7.1.1. Exportaciones por Países. Durante todo el año 2009, del valor total de las exportaciones de bienes hacia el área de tratados del EPA, la mayor proporción fue destinada hacia los mercados caribeños, representando el 60.5% de las exportaciones con destino al Área de Tratado EPA. Proporción sustentada especialmente por las ventas dirigidas hacia la vecina República de Haití, mercado al que fue destinado el 51.7% del total de las exportaciones de bienes hacia el referido bloque comercial.

En el caso del bloque del TLC RD-CARICOM, este grupo que fue analizado con anterioridad en detalle, dentro del EPA representó tan solo el 8.5% de las exportaciones con destino EPA durante el mismo año citado.



Cuadro No.7.1
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO SEGÚN PAISES
EXPORTACIONES HACIA BLOQUE EPA
Enero-Diciembre 2008-2009 (Valores en %)

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
1. UE27	39.5	-36.2
2. CARIFORO	60.5	6.6
2.1. TLC RD-CARICOM	8.5	-21.8
2.2. Haití	51.7	13.2
2.3. Bahamas	0.4	39.2
TOTAL	100.00	-15.7

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación Estudios Económicos, con Datos Preliminares de la DGA

Como se puede ver en el mismo Cuadro anterior No. 7.1, nuestras exportaciones hacia el bloque EPA, se vieron reducidas en un -15.7%, entre los años 2008 y 2009. Tasa de crecimiento negativa que fue fundamentada en la caída de las exportaciones hacia la Unión Europea, la cual alcanzó un -36.2 por ciento, no habiendo sido mayor debido al incremento de las ventas de bienes a la República de Haití.

En el caso de las exportaciones hacia Bahamas, se pudo evidenciar que estas a pesar de su poca importancia relativa, dado el peso sobre el comercio exterior dominicano, las mismas se vieron incrementadas a una tasa positiva de 39.2 por ciento.

Durante el año 2009, de las exportaciones dominicanas con destino europeo, el 97.4% fue concentrado en diez economías, encabezado por Países Bajos con el 21%, seguido por España, Reino Unido y Bélgica, con 18% cada uno. Además se destaca Alemania hacia donde se exportó el 10% de las mercancías con destino UE27.

De acuerdo al dinamismo entre los años 2008 y 2009, las exportaciones desde República Dominicana hacia los 27 países integrantes de la UE27, se redujo como vimos anteriormente en una tasa de -36.2%, donde ocho (8) de los diez principales destinos de nuestras exportaciones se vieron contraídos en cuanto a su valor total.

En este orden de ideas, de estos diez países europeos presentados en el Cuadro No. 7.2, únicamente con Reino Unido y con Polonia, nos fue posible incrementar las exportaciones de mercancías entre los años considerados en este informe.



Cuadro No.7.2
EXPORTACIONES HACIA PRINCIPALES 10 PAISES UE27
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO - Enero- Diciembre 2008-2009

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
Países Bajos	21.0	(41.7)
España	18.5	(47.5)
Reino unido	18.4	28.6
Bélgica	18.3	(45.4)
Alemania	10.0	(3.9)
Italia	3.7	(47.6)
Francia	3.0	(62.9)
Polonia	2.0	441.2
Suiza	1.8	(22.8)
Suecia	0.8	(10.0)
Sub-total	97.4	(34.2)
Resto	2.6	(70.8)
TOTAL	100.0	(36.2)

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con Datos Preliminares de la DGA

7.1.2. Exportaciones por Productos. Las exportaciones hacia la Unión Europea, durante el año 2009, se concentraron en productos agroindustriales, como los bananos (20.8%), el ron (14.1%) principalmente, destacándose además dentro de este grupo de productos los cigarrros, el cacao y el azúcar. Por otra parte, se evidenciaron en los registros, exportaciones de productos de zonas francas como los calzados y productos médicos desechables.

Cuadro No. 7.3
PARTICIPACION POR PRODUCTOS
EXPORTACIONES HACIA BLOQUE PAISES UE27
Enero-Diciembre 2009 – (Valores en %)

Código S.A.	DESCRIPTION	Part. %
0803.00.11	Bananos o guineos (tipo «cavendish valery»)	20.8
2208.40.00	Ron y demás aguardientes procedentes de la destilación, previa fermentación, de productos de la caña de azúcar.	14.1
9018.90.40	Los demás instrumentos y aparatos de transfusión	8.0
6405.90.00	Los demás calzados	6.1
3926.90.90	Productos médicos desechables	5.9
2402.10.00	Cigarrros (puros) y cigarritos (puritos), que contengan tabaco	5.5
9018.39.00	Las demás Jeringas, agujas, catéteres, cánulas e instrumentos similares	4.9
1801.00.10	Cacao en grano tipo hispaniola	3.4
1701.11.00	Azúcar crudo de caña	3.3
1801.00.00	Cacao en grano orgánico tipo hispaniola	2.8
	Sub-Total	74.9
	Los demás	25.0
	TOTAL GENERAL	100.00

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con Datos Preliminares de la DGA



De esta forma, y como se muestra en el Cuadro No. 7.3, el 74.9% de las exportaciones hacia Europa se concentraron en los diez (10) principales productos (a 8 dígitos del S.A.), según su participación porcentual.

En el caso de las exportaciones por producto hacia los países CARIFORO, que representan algo más del 60% de las exportaciones hacia el bloque EPA, ya hemos visto en páginas anteriores el caso de los países signatarios del TLC RD-CARIFORO los cuales dentro del bloque representan el 8.5% sobre el total exportado.

En el caso de Haití, como principal destino de las exportaciones dominicanas en el marco de esta Área de Tratado, con el 51.7% del valor total, merece la pena una descripción separada de dichas exportaciones, a nivel de producto.

En este sentido, el 67.9% de las exportaciones hacia la vecina República de Haití se concentró en los principales 10 bienes. De este grupo, las exportaciones en tejidos de algodón concentran un importante 35.7%, siguiéndole en menor medida, los cementos portland y las barras de hierro sin alear.

Cuadro No. 7.4
PARTICIPACION POR PRODUCTOS
EXPORTACIONES HACIA LA REPUBLICA DE HAITI
Enero-Diciembre 2009 – (Valores en %)

Código S.A.	DESCRIPTION	Part. %
5208.11.00	Tejidos de algodón	35.7
2523.29.00	Los demás cementos Portland	5.6
7214.20.00	Barras de hierro o acero sin alear, con muescas, cordones, surcos o relieves, producidos en el laminado o sometidas a torsión después del laminado	4.6
2104.10.20	Sopas, potajes o caldos preparados	3.9
5208.19.00	Los demás tejidos de algodón	3.7
6207.99.00	Camisillas de las demás materias textiles para caballeros	3.7
6109.90.00	«T-shirts» y camisetas interiores, de punto. De las demás materias textiles	3.3
1101.00.00	Harina de trigo o de morcajo (tranquillón).	3.2
3923.29.00	Fundas plásticas	2.3
3105.60.00	Abonos minerales (fertilizantes)	1.9
	Sub-Total	67.9
	Los demás	32.1
	TOTAL GENERAL	100.0

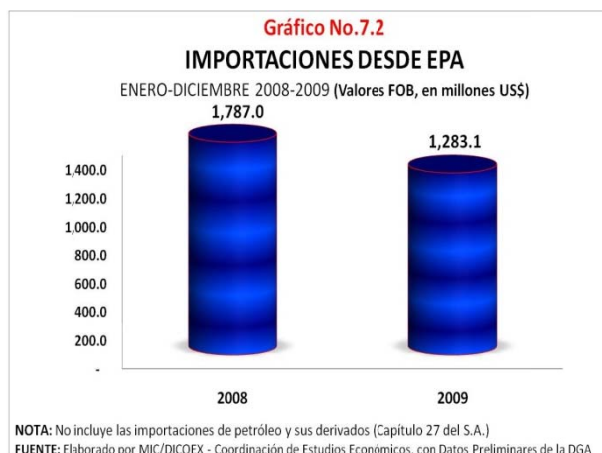
FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con Datos Preliminares de la DGA



7.2. IMPORTACIONES

La importancia relativa del Área de Tratados EPA, se ve reducida considerablemente cuando analizamos el intercambio comercial desde el lado de las importaciones realizadas por los diferentes sectores económicos en República Dominicana, ya que este grupo de países suplieron el 12.2% del total de nuestras importaciones, a diferencia del 26.8% que representó el bloque dentro del valor total de las exportaciones.

Esta situación descrita anteriormente, se debe principalmente a una mayor presencia de flujos comerciales (importaciones), provenientes de países fuere de Áreas de Tratados, desde los cuales se adquirieron el 32.8% del total de bienes que ingresaron a la economía dominicana desde el exterior.



El valor total de las importaciones desde países EPA, pasaron de US\$1,787 millones a US\$1,283.1 millones, equivalente a una tasa de crecimiento negativa de -28.2%, entre los años 2008 y 2009, siendo el segundo bloque con la mayor reducción de las importaciones, después de Panamá.

7.2.1. Importaciones por Países. Casi la totalidad (95.1%), del valor total de las importaciones que provienen del Área de Tratados EPA, corresponden a compras realizadas a los países de la UE27. En tanto, que el 4.9% se obtuvieron en la región caribeña, o de los países del CARIFORO.

El cambio negativo del valor importado entre los años 2008 y 2009, fue más notable en el caso de CARIFORO desde donde las importaciones cayeron en -71.6%, especialmente por las menores importaciones desde Haití. Por su parte, las importaciones desde UE27, al caer a tan solo -22.0% y dada la alta ponderación dentro del total del bloque, fue lo que permitió que el resultado para el bloque EPA fuera una caída de tan solo el -28.2 por ciento.



Cuadro No.7.5
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO SEGÚN PAISES
IMPORTACIONES DESDE BLOQUE EPA

Enero-Diciembre 2008-2009 (Valores en %)

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
1. UE27	95.1	-22.0
2. CARIFORO	4.9	-71.6
2.1. TLC RD-CARICOM	3.7	-26.0
2.2. Haití	1.2	-90.5
2.3. Bahamas	0.04	408.1
TOTAL	100.00	-28.2

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con datos preliminares de la DGA

A nivel de países, las importaciones desde la Unión Europea, evidenciaron una mayor diversificación que en el caso de las exportaciones hacia estos mercados, donde los diez (10) principales países desde donde vinieron las importaciones en el año 2009, representaron únicamente el 44.7% del valor total. Esta lista la encabezaron: España (10.0%), Alemania (9.3%) e Italia con el 7.4 por ciento.

En otro sentido, de las diez economías europeas presentadas en el Cuadro No. 7.6, las únicas que durante el año 2009 pudieron incrementar sus ventas de mercancías a República Dominicana fueron: Alemania, Italia, Países Bajos y Finlandia, quedando el resto de países con variaciones negativas. De esta forma, los diez principales suplidores del mercado dominicano, durante el año 2009, en conjunto, vieron mermadas sus exportaciones hacia el país en un -16.3 por ciento.

Cuadro No.7.6
IMPORTACIONES DESDE PRINCIPALES 10 PAISES UE27
PARTICIPACION Y TASA DE CRECIMIENTO - Enero- Diciembre 2008-2009

PAISES	Part. % 2009	Var. Rel. 09/08
España	10.0	(39.7)
Alemania	9.3	12.2
Italia	7.4	5.0
Reino unido	3.9	(7.7)
Francia	3.5	(27.2)
Países bajos	3.1	105.0
Suecia	2.4	(21.9)
Dinamarca	2.3	(55.7)
Bélgica	1.7	(20.7)
Finlandia	1.1	99.4
Sub-total	44.7	(16.3)
Resto	55.3	(26.0)
TOTAL	100.0	(22.0)

FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con Datos Preliminares de la DGA



Dentro del grupo de países de la UE27, ocho de ellos se ubicaron, tanto en el grupo de los diez destinos de las exportaciones, como entre los diez principales suplidores de las importaciones dominicanas. De esta forma, si consideramos el flujo comercial total (exportaciones + importaciones), durante el año 2009 estos principales socios representaron el 44.4% del valor de las transacciones comerciales dominicanas, de los cuales los principales fueron España, Países Bajos y Reino Unido, con participaciones de 12.4%, 8.3% y 8.1% respectivamente.

7.2.2. Importaciones por Productos. En las importaciones por productos se puede ver una mayor dispersión, muy diferente al caso del valor de las exportaciones hacia Europa. De esta forma los productos más importantes según su ponderación sobre el total, fueron: los demás medicamentos preparados; leche en polvo, sin azucarar ni edulcorar de otro modo; y los Whiskies

Cuadro No. 7.7
PARTICIPACION POR PRODUCTOS
IMPORTACIONES DESDE BLOQUE PAISES UE27
Enero-Diciembre 2009 – (Valores en %)

Código S.A.	DESCRIPTION	Part. %
3004.90.40	Los demás medicamentos preparados	4.1
0402.21.10	Leche en polvo, sin azucarar ni edulcorar de otro modo.	3.5
2208.30.90	Whiskies	3.4
7308.90.10	Fierro de construcción estructurado	2.7
8455.90.00	Las demás partes de laminadores para metales, excepto cilindros.	1.7
7210.12.00	Productos laminados planos de hierro o acero, estañados	1.6
1901.10.10	Preparaciones para la alimentación infantil acondicionadas	1.1
8703.23.99	Vehículos automóvil transporte personas de cilindrada superior a 1500	1.1
6908.10.00	Baldosas, cubos, dados y artículos similares de cualquier forma	1.0
Sub-Total		20.3
Los demás		79.7
TOTAL GENERAL		100.0

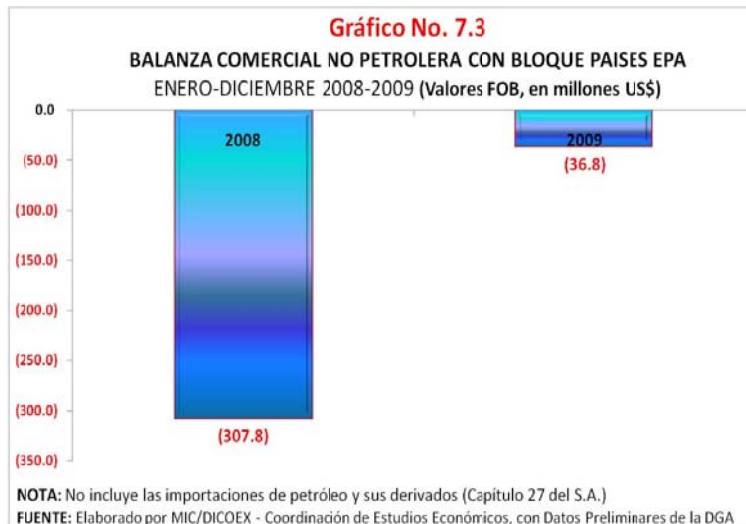
FUENTE: Elaborado por MIC/DICOEX – Coordinación de Estudios Económicos, con Datos Preliminares de la DGA

7.3. BALANZA COMERCIAL

La mayor reducción del resultado comercial se pudo ver en el caso del intercambio con al Área de Tratados EPA, el cual pasó de un resultado negativo de US\$307.8 millones a un saldo negativo también, pero de tan solo US\$36.8 millones.



Con este resultado comercial no petrolero, República Dominicana alcanzó una cobertura de exportaciones con el bloque EPA, casi total al ver un resultado de 0.97 en dicho indicador. Con este resultado se plantea que de cada dólar en importaciones de mercancías desde el bloque EPA, República Dominicana exportó 97 centavos, en el mismo año 2009.

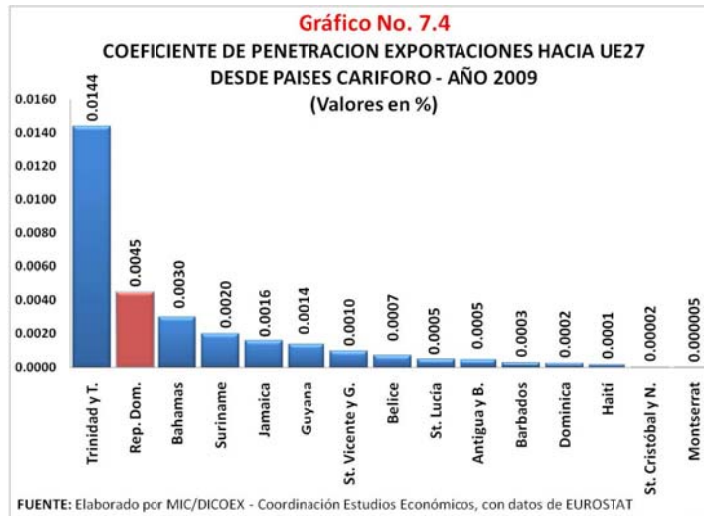


7.4. INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR

7.4.1. Coeficiente de Penetración de Mercado (CPM). Al igual que el comparativo del coeficiente de penetración de las exportaciones hacia Estados Unidos, por parte de los países centroamericanos y República Dominicana, en el marco del análisis realizado para el DR-CAFTA, en el caso del EPA, se ha valorado también dicho indicador, para quince (15) economías del bloque CARIFORO.

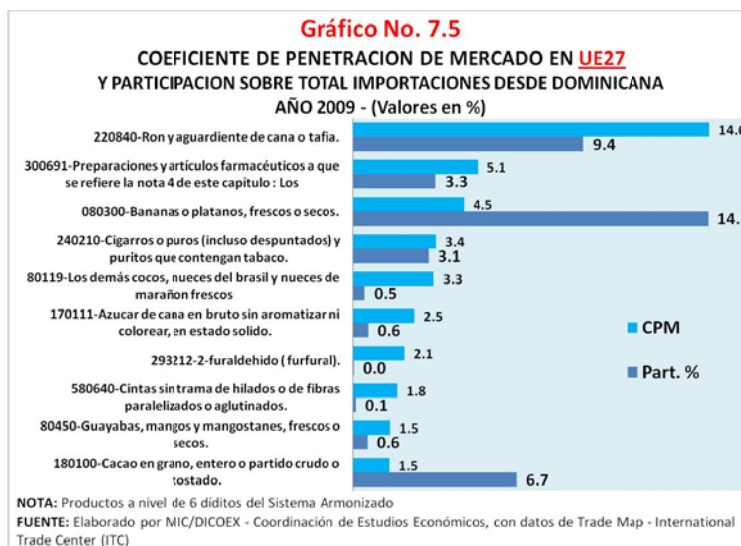
De esta forma, Trinidad Y Tobago, sobresale como el país de mayor penetración en los mercados europeos, con una participación de 0.014% del valor total de las mercancías adquiridas en la UE27. Le siguieron en orden de importancia, aunque por mucha diferencia: República Dominicana y Bahamas, siendo así las exportaciones de Montserrat las que menos participación de mercado presentaron durante el año 2009, como se puede apreciar en el Gráfico No. 7.4.





A nivel de penetración de mercados por productos, la mayor participación la alcanzó el ron (220840) con un CPM de 14.6%, seguida en orden descendente por las preparaciones y artículos farmacéuticos (5.1%) y las bananas o plátanos que participaron con el 4.5% del mercado europeo total.

En otro orden de ideas, en el mismo Gráfico No. 7.5, presentamos la participación de los 10 productos con el mayor CPM, sobre el total de exportaciones dominicanas, con la intención de determinar la importancia de cada producto indicado, sobre las exportaciones totales dominicanas que tuvieron como destino a Europa. Con lo cual se puede ver que aquellos productos que alcanzaron un buen CPM, también tienen un buen nivel de significación sobre el total exportado hacia Europa, mostrando así áreas o sectores de aprovechamiento importante para los exportadores dominicanos.



7.4.2. Índice Ventajas Comparativas Reveladas (IVCR). En las estimaciones del IVCR para los 27 países de la UE, tenemos que durante el año 2009 el IVCR de las exportaciones de los demás aceites de cocos y sus fracciones, fue de 1.000 debido a que el valor total exportado en dicho período, fue con destino europeo en su totalidad.

Por otra parte, y como se muestra en el Cuadro No. 7.8, otros productos también contaron con muy buenos resultados en sus IVCR, a pesar de su poca participación relativa sobre el total de exportaciones realizadas por los agentes económicos desde territorio dominicano hacia la Unión Europea.

Cuadro No. 7.8
INDICE VENTAJAS COMPARATIVAS REVELADAS EN UE27
DIEZ PRODUCTOS CON MAYOR IVCR – AÑO 2009

Código S.A.	Descripción	IVCR	Part. %
750300	Desperdicios y desechos, de níquel	0.963	0.0
140490	Los demás productos vegetales no expresados ni comprendidos en otras	0.949	0.2
80300	Bananas o plátanos, frescos o secos.	0.939	21.0
750511	Barras y perfiles de níquel sin alear	0.833	-
460199	Las demás materias trenzables y artículos similares.	0.829	0.0
80450	Guayabas, mangos y mangostanes, frescos o secos.	0.820	0.8
220840	Ron y aguardiente de caña o tafia.	0.791	14.2
60120	Bulbos, cebollas, etc. En vegetación o en flor; plantas y raíces	0.778	0.2
901390	Partes y accesorios de los demás dispositivos, aparatos e instrumentos	0.750	-
80719	Los demás melones, sandías, papayas, frescos	0.743	0.4

FUENTE: Elaborado por DICOEX con datos del Trademap - International Trade Center

Dentro de los productos con los mayores IVCR, sobresalieron durante el año 2009, por su importante participación sobre el total de las exportaciones hacia Europa, las Bananas o plátanos, frescos o secos y el Ron. Ambos productos contaron con participaciones de 21.0% y 14.2% respectivamente.



7.5. ASUNTOS LEGALES E INSTITUCIONALES – *EPA*

En relación a este Acuerdo Comercial se realizaron las gestiones para la obtención de las firmas autorizadas para validar los Certificados de Origen y se monitoreo el cumplimiento de los compromisos en materia de desgravación arancelaria para el primer año de vigencia.

También, se realizó la notificación de las autoridades competentes para temas aduaneros.

Se trabajó en la revisión y observaciones del Reglamento Interno del Consejo Conjunto CARIFORO-Unión Europea, del Comité Comercio y Desarrollo, Comités Especiales, Reglamento Interno de Solución de Diferencias y el Código de Conducta de los árbitros y mediadores.

Estos Reglamentos tienen la finalidad de regular el desempeño de las instancias de administración del acuerdo, su operatividad, integrantes y demás. En el caso específico del Reglamento Interno sobre Solución de Diferencias, el mismo tiene como objetivo sentar la base para los procesos arbitrales interpuestos entre los Estados en cuanto a la interpretación y aplicación de estos. Finalmente, el Código de Conducta de los árbitros regula el comportamiento y ética que deben mostrar los panelistas de estos procesos.

En cuanto a reuniones celebradas, el Comité Nacional sobre Obstáculos Técnicos al Comercio se reunió para coordinar la posición de la República Dominicana respecto a la Directiva de la Unión Europea que afecta a productos del Níquel.

Con respecto a la Directiva de la Unión Europea 67/548/CEE sobre sustancias químicas peligrosas, se procedió a remitir la posición nacional a la Misión en Ginebra.



Cont... ASUNTOS LEGALES E INSTITUCIONALES – EPA

Otras reuniones que se efectuaron consisten sobre la Implementación del EPA en el país con las instancias homólogas de la Comisión Europea. Se realizó una visita a la Unión Europea por parte de la DICOEX, con el objetivo de intercambiar impresiones y conocer mejor las instituciones involucradas con la Administración del Acuerdo.

Por último, en vista de diseminar la información y el conocimiento sobre las obligaciones y los compromisos asumidos en el EPA se realizaron presentaciones sobre las Generalidades de este Acuerdo, a fines de que los sectores productivos y todo público en general tengan el debido conocimiento del mismo.





APENDICE:

INDICADORES COMERCIO EXTERIOR³⁷

1. Coeficiente de Apertura Comercial (CAC). Este indicador ofrece una idea general del grado de internacionalización de la economía analizada. Resultado que dependerá en gran medida del tamaño de la economía, medida por el PIB, al considerar la importancia relativa de los componentes de este, medido con la metodología por el lado del gasto. Su fórmula matemática sería entonces:

Donde: E_i = Exportaciones del país *i* en el período *t*; I_i = Importaciones del país *i* en el período *t*; PIB_i = Producto Interno Bruto del país *i* en el período *t*.

Aunque no ha sido el caso en este informe, usualmente estos resultados se expresan en porcentajes (%), para luego poder ser comparados entre países. De esta forma, números bajos son indicativos de una escasa apertura del país considerado.

2. Coeficiente de Cobertura de las Exportaciones (CCE). Este coeficiente ofrece una idea de la proporción del valor total pagado por importaciones realizadas por una economía, durante un período dado, que serían cubiertas por el ingreso recibo por las exportaciones totales realizadas en el mismo período.

Donde: E_i = Exportaciones del país *i* en el período *t*; I_i = Importaciones del país *i* en el período *t*.

3. Intercambio Comercial por Habitante (ICH). Este indicador es la media que permite establecer la media del monto (valor monetario) del comercio que correspondería a cada habitante del referido país. Este permite comparar la relación vis a vis otros países, ofreciendo la posición relativa frente a los países con los cuales se compara. Además sirve para medir la evolución del crecimiento del volumen del comercio en términos relativos. Su forma de cálculo sería:

Donde: E_i = Exportaciones del país *i* en el período *t*; I_i = Importaciones del país *i* en el período *t*; P_i = Población total del país *i* en el período *t*.

³⁷ A los fines de las explicaciones cuantitativas de las fórmulas, fueron utilizados principalmente los siguientes trabajos de: **1.** Durán L., José Y Alvarez Mariano. INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR Y POLITICA COMERCIAL: MEDICIONES DE POSICION Y DINAMISMO COMERCIAL. CEPAL-GTZ, Noviembre 2008; **2.** Durán L., José. INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR Y POLITICA COMERCIAL: GENERALIDADES METODOLOGICAS E INDICADORES BASICOS. CEPAL-GTZ, Noviembre 2008; **3.** Consejo Monetario Centroamericano. REVISION Y ACTUALIZACION DE LA METODOLOGIA DE CALCULO DEL ITCR. San José Costa Rica, Agosto 2002.



4. Tipo de Cambio Real. Este, compara el precio de la canasta básica de consumo del país con el precio de una canasta representativa del país extranjero o de un grupo de países según sea el caso.

4.1. Tipo de Cambio Real (TCR). Este fue calculado y aplicado para determinar el TCR del US Dólar y el Euro, considerando a Estados Unidos a al grupo de países de la Zona Euro, respectivamente.

Donde: $T_{i,t}$ = Tipo de cambio nominal del país i , en el período t ; $I_{i,t}$ = Índice de precios del país i , en el período t ; y $I_{j,t}$ = Índice de precios del país socio j , en el período t ;

En nuestros cálculos, un tipo de cambio mayor (menor) que 100, representa una apreciación (depreciación) real de la moneda del país en consideración.

4.2. Índice de Tipo de Cambio Efectivo Real (Multilateral). Este es un tipo de cambio real ponderado y se utiliza al considerar varios socios comerciales simultáneamente.

Donde: $T_{i,t}$ = Tipo de cambio nominal del país en referencia i con respecto al dólar de EUA en el período t ; $T_{j,t}$ = Tipo de cambio nominal del socio comercial j con respecto al dólar de EUA en el período t ; $I_{i,t}$ = Índice de precios del país de referencia, en el período t ; y $I_{j,t}$ = Índice de precios del país socio j , en el período t ; y M = Indicador de multiplicador.

Estos resultados son dados por la Secretaría Ejecutiva del Consejo Monetario Centroamericano, por lo que en dichos cálculos se lee que con un tipo de cambio real menor (mayor) que 100, representa una depreciación (apreciación) real.

5. Coeficiente de Penetración Mercados. Este indicador es utilizado para medir la proporción que representan las exportaciones de un producto determinado por un país particular hacia un mercado determinado, sobre el total de importaciones del mismo producto realizadas por el mismo mercado. En otras palabras, muestra que porcentaje de las importaciones de un producto son realizadas desde un socio determinado.



Donde: X_{ijt}^k = Exportaciones del producto k realizadas por el país i al mercado j en el período t ;
 M_{ijm}^k = Importaciones del producto k realizadas por el país j desde el mundo m , en el período t

6. Índice de Ventajas Comparativas Reveladas³⁸. Este indicador es utilizado para analizar las ventajas o desventajas comparativas de los intercambios comerciales de un país con sus socios comerciales. Siendo su expresión matemática.

$$IVCR_{it}^k = \frac{X_{ijt}^k - M_{ijm}^k}{|X_{iwt}^k + M_{iwt}^k|}$$

Dónde: X_{it}^k = Exportaciones del producto k realizadas por el país i al mercado j en el año t ;
 X_{tw}^k = Exportaciones del producto k realizadas por el país i al mundo (w) en el año t ; M_{ijt}^k = Importaciones del producto k realizadas por el país i desde el mercado j en el año t ; M_{iwt}^k = Importaciones del producto k realizadas por el país i desde el mundo (w) en el año t

³⁸ No confundir con el Índice de Balassa, también conocido como “Índice de Ventajas Comparativas de las Exportaciones.





Enlaces Nacionales:

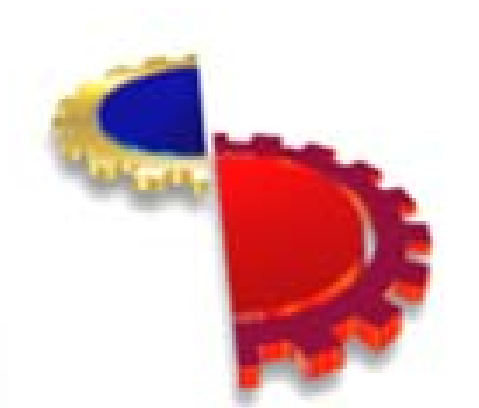
- Ministerio de Industria y Comercio: www.seic.gov.do
- Ministerio de Relaciones Exteriores: www.serex.gov.do
- Ministerio de Hacienda y Crédito Público: www.finanzas.gov.do
- Ministerio de Economía, Planificación y Desarrollo: www.stp.gov.do
- Ministerio de Medio Ambiente: www.medioambiente.gov.do
- Ministerio Estado de Agricultura: www.agricultura.gob.do
- Ministerio de Trabajo: www.set.gov.do
- Ministerio de Turismo: www.sectur.gob.do
- Consultoría Jurídica del Poder Ejecutivo: www.consultoria.gov.do
- Banco Central de la República Dominicana: www.bancentral.gov.do
- Dirección General de Aduanas: www.dga.gov.do
- Instituto de Telecomunicaciones, INDOTEL: www.indotel.org.do

Enlaces Internacionales:

- ✓ Oficina del Representante Comercial de los Estados Unidos (USTR): www.ustr.gov
- ✓ Ministerio de Comercio Exterior de Costa Rica: www.comex.go.cr
- ✓ Ministerio de Economía de El Salvador: www.minec.gob.sv
- ✓ Ministerio de Economía de Guatemala: www.mineco.gob.gt
- ✓ Ministerio de Economía de Nicaragua: www.mific.gob.ni
- ✓ Secretaría de Industria y Comercio de Honduras: www.sic.gob.hn
- ✓ Secretariado de la Comunidad del Caribe (CARICOM): www.caricom.org

Organismos Internacionales:

- Organización Mundial del Comercio (OMC) : www.wto.org
- Fondo Monetario Internacional: www.imf.org
- Banco Mundial: www.bancomundial.org/
- Comisión Económica para América Latina (CEPAL): www.eclac.org
- Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD): www.unctad.org



DIRECCION DE COMERCIO EXTERIOR Y ADMINISTRACION DE TRATADOS COMERCIALES

Dirección Av. 27 de Febrero No. 209, Ensanche Naco, Santo Domingo,
República Dominicana 10123. **Teléfono:** 809-567-7192. **Fax:** 809-381-8076.

Dirección electrónica de contacto: manuel.rodriguez@mic.gob.do

Página Web: <http://www.mic.gob.do/comercioexterior/>